

Başarının arkasındaki mücadele

Teknoloji ve yapay zeka alanında projeler geliştiren girişimci Can Doğan, başarı hikayesinin arkasındaki çocukluk yıllarını, aile ilişkilerini ve kendi yolunu çizme mücadelesini anlattı. Küçük yaşta üstlendiği sorumluluk ve kayıpların hayatındaki etkisine değinen Doğan, girişimcilik yolculuğunda kararlılığına güvendiğini vurguladı. Teknoloji ve yapay zekaya duyduğu ilgiyle 11 yaşında Python öğrenmeye başlayan Can Doğan için girişimcilik bu yolculuğun sonucu. Yaşadığı kayıplar, aile desteği olmadan yolunu çizme çabası ve inandığı alanda üretme tutkusu, bugün iş hayatındaki yaklaşımını şekillendirdi. Lein Digital, Yapay Zeka Firması, Geo Akademi ve House of Lein ile farklı girişimlere imza atan Doğan ile başarının ardındaki görünmeyen emeği, aile kavramını, geçmişle kurduğu ilişkiyi, genç girişimcilere mesajlarını konuştuk. ● 8'de

RÖPORTAJ
HASRET DENİZ ÖZTOP

2 KASIM 2026 PAZARTESİ 7 TL

İŞ'TE EGE

İŞ DÜNYASININ REFERANS NOKTASI

Ekonomide dip vurgunu: Batık krediler geliyor

Artan batık kredilere dikkat çeken Finans uzmanı Prof. Dr. Ramazan Aktaş, bankaların alacaklarını tahsil etmek için haciz yoluna başvuracağını, bunun da kapanmalar, işsizliği artacağını söyledi

Ekim ortası itibariyle Türkiye'de batık kredilerin miktarı 963 milyar TL'ye yükseldi. Fon kriziyle birlikte batık kredilerde 118 milyar liralık büyüme yaşandı. 2025'te yüzde 101 artan batık kredilerde bu yıl artış yüzde 66,6'yı buldu. Batık kredilerin kredi stokuna oranı yüzde 2,5'ten yüzde 3,4'e çıktı. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nden (ETÜ) öğretim üyesi Prof. Dr. Ramazan Aktaş, batık kredilerdeki artışla ilgili, "Borçların ödenememesi, bankaları daha çok ve sıkça haciz ve yasal takip yollarına yöneltir" dedi.



Borç krizinin doğrudan işsizlik artışına evrileceğini kaydeden Aktaş, "Geniş kesimler işsizlik dalgasıyla karşı karşıya kalır. Yüksek enflasyonda vatandaşların gelir-gider dengesi bozulur, yüksek faize rağmen borcu borçla kapatmaya, kredi kartları ve ihtiyaç kredileriyle günü kurtarmaya çalışır. Vatandaşın, borç ödeme gücü düştükçe, reel gelirler eridikçe zorunlu harcamaları kısmak ciddi yoksullaşmayı getirir. Bireyler, işletmeler, bankadan çekilen krediyi kendi parasıymış gibi algılama hatasına düşebilir. Bunun için finansal okur yazarlığı öğretmeliyiz" uyarısı yaptı. ● 7'de

6,5 milyon haneye elektrikte kötü haber



TÜKODER, konut aboneleri için yıllık 3 bin kilovatsaat olarak belirlenen Son Kaynak Tedarik Tarifesi sınırının geri çekilmesini, konut tüketicilerinin ticari piyasa fiyatlandırmasının dışında tutulmasını istedi. Dernek hane geliri, aledeki kişi sayısı, iklim koşulları, enerji ihtiyaçlarına göre sosyal tarife uygulanmasını, yıllık elektrik tüketimlerinin faturalarında açıkça gösterilmesini istedi. ● 7'de



Türkmen yoluna yenileme çalışması

Manisa Büyükşehir, kent genelinde yol yenileme çalışmaları kapsamında Turgutlu'nun Cumhuriyet Mahallesi Türkmen Yolu'nda, altyapı çalışmalarını tamamladı. Son aşamada sıcak asfalt serimine geçildi. Büyükşehir Belediye Başkanı Besim Dutlulu, "1 kilometre uzunluğundaki yolda 3 bin ton sıcak asfalt serimi yapıyoruz. Halkımıza daha güvenli ulaşım imkânı sunuyoruz" diye konuştu. ● 6'da



Bu okullarda okumak iş fırsatı yaratıyor

Yükseköğretim Kurulu (YÖK), dünya genelinde işverenlerin değerlendirmelerine dayanan Küresel Üniversite İstihdam Edilebilirlik Sıralaması 2027-Global Employability University Ranking and Survey - GEURS 2027 sonuçlarına ilişkin açıklama yaptı. Sonuçlara göre, Türkiye'den listeye giren üniversite sayısı 6'ya yükseldi. Geçen yıl listede Türkiye'den 4 üniversite vardı. ● 3'te

EBSO başkanından arızalara müdahale

Pancar ve İTOB Tekeli organize sanayi bölgelerinde elektrik yüzünden üretim sorunu yaşandığı şikayeti üzerine yerinde inceleme yapan EBSO Başkanı Mustafa Karabağlı kalıcı çözüm sözü verdi

Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) Başkanı Mustafa Karabağlı, Pancar ve Tekeli sanayi bölgelerindeki tesislerde elektrik enerjisindeki voltaj dalgalanması kaynaklı üretim durmaları yaşanması üzerine yerinde inceleme yaptı, sorundan 700-800 sanayi tesisinin etkilendiğini belirterek, "Makinanın, elektrik kalitesi nedeniyle durmasını kabul edemeyiz. Sanayici sipariş yetiştirmeye, mal satmaya, tahsilat yapmaya çalışıyor. Bir de elektrikle uğraşamayız. Altyapı yatırımlarıyla kalıcı çözümü ortaya koyacağız."



Yazıbaşı Mahallesinde asfalt dökülmemesi nedeniyle derin çukurların ve su birikintilerinin oluştuğu görülen bölgede sanayicilerle sohbet eden Karabağlı, İzmir Büyükşehir Belediyesi ile görüşeceklerini açıkladı. Karabağlı, birçok sanayi bölgesinde yol, su ve doğalgaz sorunları yaşandığına işaret etti. Meseleleri yerinde inceleyerek ilgili mercilere ileteceklerini, hızla çözüme kavuşturacaklarını kaydeden Karabağlı, "Sahaya ilk adımı attık. İş yapış biçimimizin, bu dönemi nasıl yaşayacağımızın göstergesi oldu" dedi. ● 5'te



Tarladan çıkan ürünler markete kadar zamlanıyor

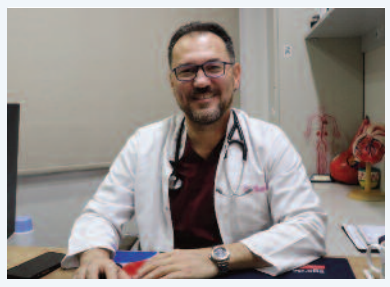
Türkiye Ziraat Odaları Birliği'nin raporuna göre, ekimde üretici ve market arasındaki en yüksek fark yüzde 999,2 ile limonda oldu, yüzde 333,6 ile kuru incir, yüzde 282,7 ile havuç, yüzde 233,2 ile elma, yüzde 232,8 ile fındık izledi. Limon 11, kuru incir 4,3, havuç 3,8, elma ve fındık 3,3 kat fazlaya satıldı. Üreticide 3,90 lira olan limon markette 42,87 liraya, 135 lira olan kuru incir 585,41 liraya, 12,50 lira olan havuç 47,84 liraya, 21,66 lira olan elma 72,17 liraya, 350 lira olan fındık 1164,77 liraya satıldı. Üreticide ve markette fiyat en çok artan domates, en fazla düşen limon oldu. ● 4'te



Kalbiniz için beslenin

Hareketsiz yaşam, sağlıksız beslenme, obezite ve stres, kalp ve damar hastalıkları açısından önemli risk faktörleri arasında yer alıyor. Kalp ve Damar Cerrahisi Uzmanı Op. Dr. Alkan Arpaçay, kalp ve damar sağlığının korunmasında beslenme ve sporun belirleyici rolüne dikkat çekti. ● 2'de

Hasta kapalı işlemle yeni aort kapağına kavuştu

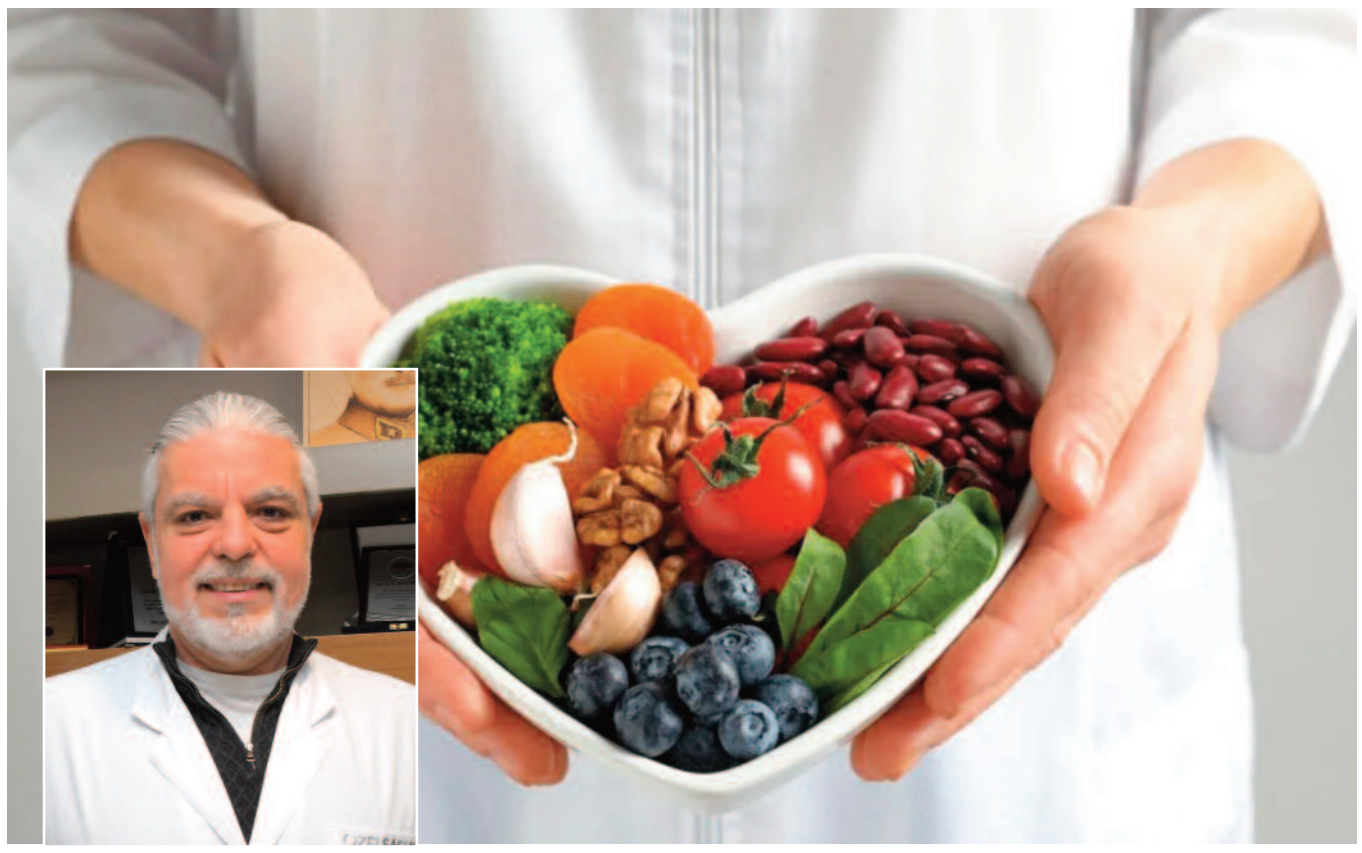


Aydın'ın Nazilli ilçesinde yaşayan 75 yaşındaki Mehmet G.'nin ciddi aort kapak darlığı, Denizli Özel Egekent Hastanesi'nde uygulanan TAVI yöntemiyle tedavi edildi. Başka bir sağlık merkezinde açık kalp ameliyatı önerilen hasta, Denizli Özel Egekent Hastanesi Kardiyoloji Uzmanı Dr. Fatih Çam tarafından yapılan tetkiklerin ardından, kasık damarlarından girilerek gerçekleştirilen kapalı işlemle yeni aort kapağına kavuştu. Göğüs kafesi açılmadan ve genel anestezi gerektirmeden yapılan işlemin ardından hastanın sağlık durumunun iyi olduğu bildirildi. Hasta Mehmet G.'nin ekokardiyografi, koroner anjiyografi ve bilgisayarlı tomografi incelemeleri yeniden yapıldı. Tetkiklerin ardından TAVI işlemine uygun olduğu belirlenen Mehmet G.'nin aort kapağı, kasık damarlarından girilerek gerçekleştirilen kapalı yöntemle değiştirildi. Denizli Özel Egekent Hastanesi Kardiyoloji Uzmanı Dr. Fatih Çam, hastanın tedavi sürecine ilişkin yaptığı açıklamada, Mehmet G.'nin dış merkezde ciddi aort kapak darlığı tanısı aldığını ve kendisine açık kalp ameliyatı önerildiğini belirtti. **İHA**



Kalp sağlığının şifresi doğru beslenmedir

Hareketsiz yaşam, sağlıksız beslenme, obezite ve stres, kalp ve damar hastalıkları açısından önemli risk faktörleri arasında yer alıyor. İzmir Özel Sağlık Hastanesi Kalp ve Damar Cerrahisi Uzmanı Op. Dr. Alkan Arpaçay, kalp ve damar sağlığının korunmasında beslenme ve sporun belirleyici rolüne dikkat çekerek, özellikle hazır gıdaların tüketiminin azaltılması ve hareketli yaşam alışkanlığının kazanılması gerektiğini söyledi



Kalp sağlığını korumanın yolu ise yalnızca kilo kontrolünden değil, doğru beslenme alışkanlıkları edinmekten, kas kütlesini korumaktan ve düzenli egzersiz yapmaktan geçiyor. Günümüzde teknolojinin ve değişen yaşam koşullarının insanları giderek daha hareketsiz hale getirdiğini belirten Arpaçay, "Artık her yere arabayla gidiyoruz, asansör kullanıyoruz, alışverişimizi internetten yapıyoruz. Günlük hayatımızda hareket etmek için bile daha az nedenimiz var. Paketli ve işlenmiş gıdalara ulaşmak da son derece kolaylaştı. Oysa beslenme alışkanlıklarımız kalp ve damar sağlığımızı doğrudan etkiliyor. Hazır ve işlenmiş ürünlerin tüketimini azaltmalı, doğal ve dengeli beslenmeye yönelmeliyiz. Sağlıklı bir yaşam için hareketi de günlük rutinimizin vazgeçilmez bir parçası haline getirmeliyiz" diye konuştu. Yaş ilerledikçe kas kütlesinin korunmasının daha da önemli hale geldiğini vurgulayan Alkan Arpaçay, özellikle bacak kaslarının güçlendirilmesinin ve direnç egzersizlerinin ihmal edilmemesi gerektiğini kaydetti. Masa başı ve home office çalışma düzeninin hareketsizliği artırdığını, stres ve uyku düzensizliğinin de genel sağlık üzerinde olumsuz etkiler oluşturduğunu belirten Arpaçay, sözlerine şöyle devam etti: "Kas kaybı yalnızca fiziksel güç kaybı anlamına gelmiyor. Kas kütlesinin azalması, metabolik sağlığı da olumsuz etkileyebiliyor. Bu nedenle özellikle bacak kaslarını güçlendirmek gerekiyor. Yalnızca yürüyüş yapmakla yetinmemeli, kişinin yaşına ve sağlık durumuna uygun direnç egzersizlerini de programa dahil etmeliyiz. Ağırlık çalışmaları bu açıdan oldukça değerli. Spor yaparken sadece tartıdaki rakama odaklanmak da doğru değil. Kas kütlesi, yağ oranı, bel çevresi ve karın bölgesindeki yağlanma da değerlendirilmelidir. Önemli olan yalnızca kilo vermek değil, sağlıklı bir vücut kompozisyonuna sahip olmaktır."

Düzenli fiziksel aktivitenin stresin azaltılmasına ve uyku kalitesinin iyileştirilmesine de katkı sağladığını belirten Alkan Arpaçay, egzersizin vücudun doğal mutluluk ve iyi oluş mekanizmalarını desteklediğini vurguladı. Kalp ve damar sağlığının korunmasında beslenme tercihlerinin büyük önem taşıdığını dile getiren Arpaçay, Akdeniz tipi beslenmenin sağlıklı yaşam için önemli bir model olduğunu söyledi. Sebze, meyve, tam tahıllar, baklagiller, zeytinyağı, balık ve çiğ kuruyemişlerin beslenme düzeninde daha fazla yer alması gerektiğini belirten Alkan Arpaçay, kırmızı etin ve özellikle işlenmiş et ürünlerinin ise sınırlı tüketilmesini önerdi.

Beslenmede tek bir gıdayı suçlamak veya mucizevi bir besin aramak yerine dengeli ve sürdürülebilir alışkanlıklar kazanmanın önemine dikkat çeken Arpaçay, şu bilgileri verdi: "Yumurta, kaliteli protein içeriğiyle beslenmede önemli bir yere sahip. Zeytinyağı da sağlıklı yağ kaynaklarından biri; ancak enerji içeriği nedeniyle ölçülü tüketilmeli. Ekmek tercihinde ise tam tahıllı ve lif oranı yüksek ürünlere yönelmekte fayda var. Lifli besinler kan şekerinin daha dengeli yükselmesine ve daha uzun süre tokluk hissedilmesine yardımcı oluyor. Önemli olan, beslenmede çeşitliliği sağlamak ve porsiyon kontrolünü unutmamak. Sağlıklı beslenme kısa süreli bir diyet değil, yaşam boyu sürdürülecek bir alışkanlık olmalı."

HABER MERKEZİ

Büyükşehir lösemi hastasına umut oldu

Muğla Büyükşehir Belediyesi personeli Şamil Karagöz, kök hücre bağışında bulunarak lösemi tedavisi gören bir hastanın yaşam mücadelesine destek oldu.

Muğla Büyükşehir Belediyesi Etüt ve Projeler Dairesi Başkanlığı Yapım İşleri İhale Şube Müdürlüğü'nde İnşaat Yüksek Mühendisi olarak görev yapan Şamil Karagöz'ün, daha önce gönüllü kök hücre donör adayı olması sayesinde bir hastayla doku uyumu sağlandı. Uyumun belirlenmesinin ardından başlatılan bağış süreci, gerekli sağlık kontrolleri ve hazırlıkların tamamlanmasıyla sonuçlandı.

Karagöz, 21 Ekim 2026 tarihinde İzmir Şehir Hastanesi'nde kök hücre bağışında bulundu. Bağışçıdan alınan kök hücreler, 22 Ekim'de aynı hastanede tedavi gören hastaya nakledildi.

GÖNÜLLÜ DONÖR ÇAĞRISI

Kök hücre ve kan bağışının hastalar için hayati önem taşıdığına dikkat çeken Karagöz, gönüllü donör olmanın bir insanın yaşam mücadelesine umut olabileceğini belirterek, uygun şartları taşıyan vatandaşları kök hücre donör adayı olmaya davet etti. Karagöz'ün gerçekleştirdiği bağış, gönüllü donörlüğün ve toplumsal dayanışmanın önemini bir kez daha ortaya koydu. **İHA**



'Sağlık için sahadayız' projesi devam ediyor

Muğla Büyükşehir Belediyesi Sağlık ve Sosyal Hizmetler Dairesi Başkanlığı, "Sağlık İçin Sahadayız" projesi kapsamında sağlık hizmetlerini vatandaşların ayağına götürüyor. Göğüs hastalıkları ve KBB uzmanlarının yanı sıra fizyoterapist, diyetisyen, psikolog ve sağlık personelinden oluşan ekip, Muğla'nın ilçe ve mahallelerinde vatandaşlara yönelik bilgilendirme ve eğitim çalışmaları gerçekleştiriyor. Proje kapsamında tansiyon ve kan şekeri ölçümleri yapılırken, vatandaşların sağlıkla ilgili soruları da uzmanlar tarafından yanıtlanıyor. Sağlık taramasının yanı sıra Ekim ayının tüm dünya genelinde Meme Kanseri Farkındalık ayı kabul edilmesi sebebiyle meme kanserinin erken teşhisi ve kendi kendine meme muayenesi konularında bilgilendirmeler de yapan Büyükşehir ekipleri özellikle kadınlara yönelik evde meme muayenesi hakkında ayrıntılı bilgiler verdi. Marmaris'in Hisarönü Mahallesi'nde vatandaşlarla bir araya gelen Sağlık Hizmetleri Şube Müdürlüğü ekipleri sağlık taraması kapsamında meme kanserinin belirtileri ve risk faktörleri hakkında bilgi verdi; erken teşhis ve düzenli sağlık kontrollerinin hayat kurtarıcı olduğu sıkça vurgulandı. **HABER MERKEZİ**

Bornovalı kadınlar farkındalık panelinde

Bornova Belediyesi ve Ata Sağlık Hastanesi iş birliğiyle düzenlenen "Meme Kanseri Farkındalık Paneli", yoğun katılım eşliğinde Yeşilova Höyüğü Ziyaretçi Merkezi'nde gerçekleştirildi. Panelde meme kanserinden rahim ağzı kanserine, erken tanı yöntemlerinden hastalığın psikolojik süreçlerine kadar hayati önem taşıyan pek çok konu masaya yatırıldı. Panelin açılış konuşmasını gerçekleştiren Bornova Belediyesi Başkan Yardımcısı Duygu Bölük, günlük koşuşturmaca içinde sağlığın arka plana atılmaması gerektiğine dikkat çekti. Belediyenin "Sağlık Kart" uygulamasını anlatan Bölük, "Hepimiz günlük işlere dalıp sağlığımızı ihmal ediyoruz. Biz Bornova Belediyesi olarak bunun önüne geçmeye, bu ölümcül hastalıkları erken farkındalıkla engellemeye çalışıyoruz" diyerek belediyenin sağlık alanındaki desteklerinin süreceğini belirtti. Genel Cerrahi Uzmanı Op. Dr. Utku Tantoğlu, meme kanserinin kadınlarda en sık görülen kanser türlerinden biri olduğunu hatırlatarak çarpıcı istatistikler paylaştı. Günümüzde her 8 kadından birinin bu hastalığa yakalandığını belirten Tantoğlu, "Hastalık 2 santimetreden büyük olmadığında ve koltuk altına sıçramadığında, yani 1. evrede yakalanırsa kolayca tedavi edilebilir. Bu yüzden kontrolleri ihmal etmemeliyiz. 40 yaşın üzerindeki kadınların mutlaka senede bir kontrol yaptırması ve 2 yılda bir mamografi çektirmesi gerekiyor. 40 yaşın altındakiler ise mutlaka genel cerraha başvurmalı" dedi. Kendi kendine muayenenin önemine de değinen Tantoğlu, hastaların kanseri bu yolla çok daha hızlı fark edebildiğini aktardı.

Kadın Hastalıkları ve Doğum Uzmanı Op. Dr. Onur Süleyman Aldemir ise rahim ağzı kanserinin ve HPV virüsünün yaygınlığına vurgu yaptı. Özellikle 18-24 yaş arasında HPV pozitiflik oranının çok yüksek olduğunu belirten Aldemir, "Korkmayın, sadece iki dakika süren HPV smear testini mutlaka yaptırın. Ayrıca kız ve erkek çocuk fark etmeksizin 9 yaşından itibaren 3 doz HPV aşısı mutlaka yaptırılmalı. Maliyetli olabilir ancak hiçbir şey sağlığınızdan ve hayatınızdan önemli değil. Kesinlikle ihmal etmeyin, sigaradan uzak durun ve güvenli bir cinsel hayatı tercih edin" diye konuştu. Kanser sürecinin sadece fiziksel değil, psikolojik, sosyal ve ekonomik boyutları olduğunu ifade eden Psikolog Beyza Sessiz ise hastalar kadar bakım verenlerin de psikolojik destek alması gerektiğini söyledi. Süreç içinde hasta yakınlarında da ölüm ve panik gibi yoğun kaygıların gelişebildiğini belirten Sessiz, "Kanser bulaşıcı bir hastalık değildir ancak psikolojik etkileri çevreye yayılır. En önemlisi de kanser eşittir ölüm değildir. Biz toplumdaki bu yanlış denklemi ve algıyı kırmak için buradayız" dedi.

EGEMEN SAYIN



En çok onların mezunları istihdam fırsatı buluyor

Dünya genelinde işverenlerin değerlendirmelerine dayanan Küresel Üniversite İstihdam Edilebilirlik Sıralaması 2027 sonuçlarına göre, Türkiye'den listeye giren üniversite sayısı 6'ya yükseldi



Yükseköğretim Kurulu (YÖK), dünya genelinde işverenlerin değerlendirmelerine dayanan Küresel Üniversite İstihdam Edilebilirlik Sıralaması 2027-Global Employability University Ranking and Survey - GEURS 2027 sonuçlarına ilişkin açıklama yaptı. Sonuçlara göre, Türkiye'den listeye giren üniversite sayısı 6'ya yükseldi. Geçen yıl listede Türkiye'den 4 üniversite vardı.

Açıklanan sonuçlara göre Koç Üniversitesi, geçen yıl yer aldığı 209. sıradan 208. sıraya yükselerek Türkiye'den en üst sırada yer alan üniversite oldu. Sabancı Üniversitesi 212. sıradan 211. sıraya, Orta Doğu Teknik Üniversitesi (ODTÜ) 224. sıradan 223. sıraya yükseldi. İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) de 255. sırada yer aldı. Bu yıl Bilkent Üniversitesi 275., Boğaziçi Üniversitesi 277. sıradan listeye girdi. Yükseköğretim Kurulu (YÖK) Başkanı Erol Özvar, üniversitelerin başarısının mezunlarının kazandıkları yetkinliklerle ölçüldüğünü vurgulayarak, "Dünyanın önemli işverenlerinin değerlendirmeleriyle yapılan sıralamada Türkiye'den 6 üniversitemizin yer alması mezunlarımızın bilgi, beceri ve yetkinlikleriyle küresel ölçekte rekabet edebildiklerini gösteriyor. Hedefimiz, üniversitelerimizin dünyada tanınırlığını artırırken, mezunları dünyada aranan üniversitelerimizin sayısını çoğaltmak. Gençlerimizin uluslararası iş dünyasında rekabet edebilen, teknolojiyi üreten, yenilik geliştiren bireyler olarak yetişmesi için sistemimizi güçlendiriyoruz" dedi.

GEURS 2027 araştırması, 40 ülkeden 15 bin 665 nitelikli katılımcının görüşlerine dayanıyor. 11 dilde yürütülen araştırmada her katılımcı, mezunlarının istihdam edilebilirliği açısından güçlü gördüğü en fazla 15 yükseköğretim kurumuna oy verebildi. Araştırmanın katılımcıları, genç mezunları işe alma veya onlarla doğrudan çalışma deneyimine sahip yöneticiler arasından seçildi. Katılımcıların son iki yılda işe aldıkları veya birlikte çalıştıkları mezun sayısının yaklaşık 354 bin olduğu belirtildi. Araştırma, üniversiteleri akademik yayın sayıları veya genel itibarları üzerinden değil, mezunlarının istihdam edilebilirliğine ilişkin işveren değerlendirmelerine göre sıralıyor. İşverenlerin üniversiteleri tercih etme gerekçelerinde akademik performans yüzde 19,3 ile ilk sırada yer aldı. Bunu yüzde 18,6 ile mezunların becerileri ve yüzde 17,2 ile iş hayatına yönelik uzmanlık izledi. Etki ve liderlik yüzde 13,4, uzmanlaşma yüzde 12,6, uluslararasılık yüzde 10 ve kurumsal itibar yüzde 8,9 oranında belirtildi. Araştırmanın bu bölümü, işverenlerin üniversite tercihlerinin arkasındaki gerekçeleri gösterirken akademik bilgi ile mesleki becerilerin birlikte önem taşıdığını ortaya koydu.

Küresel sıralamada Massachusetts Institute of Technology (MIT) birinci, Stanford Üniversitesi ikinci, Oxford Üniversitesi ise üçüncü sırada yer aldı. Cambridge Üniversitesi dördüncü, Harvard Üniversitesi beşinci oldu.

HABER MERKEZİ



Milli Hızlı Tren test edildi 225 km hızla hizmet verecek

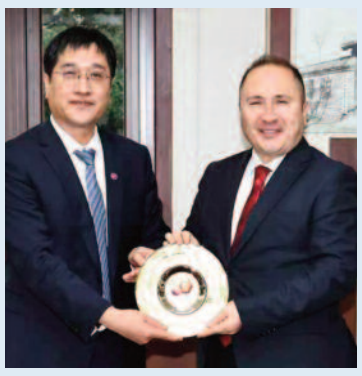
Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, TÜRASAŞ tarafından üretilen Milli Hızlı Tren'in test sürüşünü gerçekleştirdi. Ankara-Kırıkkale arasında tamamen trafiğe kapalı hatta gerçekleştirilen testin ardından açıklamada bulunan Bakan Uraloğlu, "Saatte 225 kilometre hızla hizmet verecek olan trenimizle saatte 250 kilometre hızı Ankara-Kırıkkale arasında denedik" dedi. Ankara-Kırıkkale arasında trafiğe kapalı hattaki testin ardından Bakan Uraloğlu, demir yolu altyapısı kadar, demir yolu araçlarında dünyayla aynı ligde olmak istediklerini söyledi. TÜRASAŞ'ın Sakarya, Eskişehir ve Sivas'ta üç fabrikası olduğunu kaydeden Uraloğlu, "Banliyö seti, vagon, dizel ve elektrikli lokomotif üretiyorduk. Geçmişte saatte 160 kilometre hız yapan elektrikli trenimizi raylara çıkarmıştık. Hızlı tren dünya ligi. Tasarımından, üretilmesine kadar zorlu süreç geçirdik. Saatte 225 kilometre hıza sahip trenimizle saatte 250 kilometre hız yaptık" diye konuştu. Uraloğlu, iki tren setinin üretim bandına girdiğini bildirerek, "Yıl sonu Sakarya'daki hızlı tren fabrikamızı açarak daha bütüncül seri üretime geçeceğiz. Bu aracımızda 200'ün üzerinde test yaptık. Burada ASELSAN ve TÜBİTAK ile iş birliği içindeyiz" dedi. Bakan Uraloğlu, demir yolu araçlarının modern, güvenli, insanlara zaman kazandıran konforlu seyahat türü olduğunu belirterek çevreci ulaşıma imkan sağladığını kaydetti. Uraloğlu, şöyle konuştu; "Karbon emisyonunu azaltabileceğimiz, ortadan kaldırabileceğimiz en güçlü ulaşım aracı demir yolları. Elektrikli araçlar da yollara iniyor o da kıymetli; ama ağır taşıtlardaki karbon emisyonun çoğunu onlar üretiyor. Onlar hala yollarda, elektrikliye geçiş noktasında biraz mesafe almak lazım. Demir yollarında biz bunu şimdiden yakaladık. Bu anlamda güzel, konforlu. Trafiğe kapalı alanda, bütün önlemler alınmış bir şekilde ben de sürüşü deneyimledim. Heyecan vericiydi, hayırlı, uğurlu olsun" Uraloğlu, trenin geliştirilmesiyle ilgili uluslararası sertifikaların alınması için testlerin tamamlanması gerektiğini, Milli Hızlı Tren'in testlerinin yıl sonuna kalmadan tamamlanacağına dikkati çekerek şunları kaydetti; "Birkaç ay sertifikasyon işlemleri olacak. Sonra trenlerimizi yolcu taşımacılığında göreceğiz, 2027'nin birinci çeyreği diyebiliriz. Daha çok Çerkezköy-Kapıkule Hızlı Tren Hattı'nda kullanırız. Diğer taraflarda mevcut setlerimiz yeterli. İhtiyaç olursa oralarda da kullanabiliriz."

HABER MERKEZİ

Türk yelkenciler Avrupa'nın zirvesinde



Türkiye Yelken Federasyonu'nun (TYF) planlı faaliyetlerinden TYF Yelken Ligi MW Phokaia Beach Resort Kupası ILCA 1.Ayak Yarışları İzmir'in Foça İlçesi'nde yapıldı. Türkiye Şampiyonası ve Milli takıma oyuncu seçme nitelikli yarışlarda dereceye girenlere ödülleri törenle verildi. 26 Ekim tarihinde başlayan ve 31 Ekim Pazar günü yapılan yarışlarla tamamlanan ILCA 1. Ayak yarışlarında yaklaşık 10 kulüpten 153 sporcu yer aldı. Foça, Adalar ve Karaburun arasındaki parkurda yapılan ve izlemesi keyifli, renkli görüntülere sahne olan yarışlarda ILCA 7 GENEL'de Fenerbahçe SK Doğuş Yelken'den Yiğit Yalçın Çıtak, ILCA 7 GENÇ 'te Yalıkavak Yelken SK'den Fevzi Kurt, ILCA 6 GENEL'de Galatasaray SK Yelken'den Ali Poyraz Özdemir, ILCA 6 KADIN'da Galatasaray SK Yelken'den Ecem Güzel, ILCA 6 GENÇ'te Galatasaray SK Yelken'den Ali Poyraz Özdemir, ILCA 6 GENÇ KADIN'da Galatasaray SK Yelken'den Duru Alpkökin, ILCA 4 GENEL'de Yalıkavak Yelken SK'den Dağhan Aney, ILCA 4 KIZ'da Fenerbahçe SK Doğuş Yelken'den Elya Şakaklı, ILCA 4 JUNIOR'da Yalıkavak Yelken SK'den Dağhan Aney birinci oldular. Dereceye giren sporculara madalyaları, ana sponsor MW Phokaia Beach Resort Otel salonlarında yapılan törenle verildi. Fenerbahçeli sporculardan Yiğit Yalçın Çıtak birinci olmanın yanı sıra Brezilyada Ocak Ay'ında yapılacak yarışlar için vize almanın mutluluğunu da yaşadığını söyledi. Yiğit Yalçın Çıtak; "Bu hafta TYF Yelken Ligi 1.Ayak yarışlarını yaptık Foça'da. Beş gün süren yarışlarda birinci oldum. Bu birincilik benim Brezilyada yapılacak olan 2028 Olimpiyatları seçme yarışlarına gitmeme yardımcı oldu. Ocak Ay'ında Brezilya'da ülkemi temsil edeceğim. 2028 olimpiyatları için ilk adımı orada atacağız. Umarım bu yolun sonunda 2028'de olimpiyat madalyası olacak" dedi. Galatasaraylı Ecem Güzel'de asıl hedefi olan olimpiyatlar için bir adımı daha atladığını belirtti. Ecem Güzel; "Bu yarışın sonucunda Ocak Ay'ında Brezilya'da yapılacak olan Dünya Şampiyonası'na gitmeye hak kazandım. Bu yarışın önemi de Olimpiyat kotalarının verileceği ilk yarış olma niteliğini taşıyor. Çalışmaya devam edeceğim. Mutluyum" dedi. **EGEMEN SAYIN**



Bakırçay Üniversitesi'nden Çin ile akademik iş birliği

İzmir Bakırçay Üniversitesi ile Çin'de bulunan North China University of Technology (NCUT) arasında, uluslararası akademik iş birliklerini geliştirmek amacıyla kapsamlı bir iş birliği protokolü imzalandı. İzmir Bakırçay Üniversitesi, uluslararasılaşma hedefleri doğrultusunda yurt dışındaki yükseköğretim kurumlarıyla akademik ilişkilerini geliştirmeye yönelik çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda, İzmir Bakırçay Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Rasim Akpınar, Genel Sekreter Dr. Öğr. Üyesi Ali Köstepen ve Uluslararası İlişkiler ve Değişim Programları Koordinatörlüğünden Öğr. Gör. Ayşe Nur Ekinci, akademik iş birliklerini güçlendirmek amacıyla Çin'e resmî bir ziyaret gerçekleştirdi. Ziyarette İzmir Bakırçay Üniversitesi ile North China University of Technology arasında kapsamlı bir iş birliği protokolü imzalandı. Anlaşma ile iki üniversite arasında uluslararası değişim programlarının geliştirilmesi, ortak araştırma projelerinin yürütülmesi ve akademik iş birliklerinin güçlendirilmesi hedefleniyor. Üniversitenin uluslararası olma vizyonu için önem taşıyan iş birliğinin, öğrenciler, akademisyenler için yeni akademik fırsatlar sunması ve üniversitenin uluslararası akademik ağının genişletilmesine katkı sağlaması bekleniyor. **YASİN ÇETİN**

İŞ'TE EGE
İŞ DÜNYASININ REFERANS NOKTASI

2 KASIM 2026 PAZARTESİ Yıl: 85 Sayı: 27558

SELEKTİFİZ İLETİŞİM DANIŞMANLIK MEDYA A.Ş. adına Yön. Krl. Bşk. ve İmtiyaz Sahibi
ERDAL AKALTUN

Genel Yayın Yönetmeni
ENGİN SARI

Genel Müdür
NURETTİN SÖNMEZ

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
TUĞÇE YERDELEN

Haber Müdürü
HASRET DENİZ ÖZTOP

Görsel Yönetmen
MUSTAFA ŞAHİN

Editör
HÜSNİYE SEVAL ACUN
HASAN ERCAZİP

Muhabir
YASİN ÇETİN

Yazar
JÜLİDE YURTERİ ŞEHİTOĞLU

Yönetim Yeri:
Umurbey Mahallesi 1501 Sokak No:2/D KONAK-İZMİR
Telefon: 0 232 202 60 22
Faks: 0 232 202 60 22
İnternet sitesi:
e-posta: gazeteticaret@gmail.com
Elektronik Tebligat Adresi (UETS): 25909-93221-90717

Günlük Siyasi Gazetedir.
YAYIN TÜRÜ: Yerel Süreli
Kuruluş Tarihi: 20 Nisan 1942
(Gazetemiz pazar günleri ve dini bayramlarda çıkmaz.)
Dağıtım: Turkuvaz Dağıtım Pazarlama A. Ş. İZMİR
(Gazetemiz basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir.)

BASIM YERİ: İhlas Gazetecilik A.Ş. Fatih Mh. 1199 Sk. No:1/7 Sarnıç Gaziemir / İzmir
Telefon: 0 232 281 45 95

Limon tarladan markete yüzde 999,2 zamlandı



Ekimde tarladan, markete kadar fiyat artış şampiyonu olan limonu, kuru incir, havuç, elma ve iç fındık izledi

Türkiye Ziraat Odaları Birliği (TZOB), ekimde üretici market fiyat farkı, girdi maliyetleri değişimini yayınladı. Ekimde üretici ve market arasındaki fark en fazla yüzde 999,2 ile limonda görüldü. Limonu yüzde 333,6 ile kuru incir, yüzde 282,7 ile havuç, yüzde 233,2 ile elma, yüzde 232,8 ile fındık izledi. Limon 11 kat, kuru incir 4,3 kat, havuç 3,8 kat, elma ve fındık ise 3,3 kat fazlaya satıldı. Üreticide 3 lira 90 kuruş olan limon markette 42 lira 87 kuruşa, 135 lira olan kuru incir 585 lira 41 kuruşa,12 lira 50 kuruş olan havuç 47 lira 84 kuruşa, 21 lira 66 kuruş olan elma 72 lira 17 kuruşa, 350 lira olan fındık bin 164 lira 77 kuruşa satıldı. Üreticide ve markette fiyat en çok artan domates, en fazla düşen limon.

Markette fiyatı en fazla artan ürün yüzde 62,9 ile domates, yüzde 35,2 ile sivri biber, yüzde 34,1 ile mısırözü yağı, yüzde 32 ile salatalık ve yüzde 27,9 ile yeşil soğan oldu. En fazla azalan ürün yüzde 16,5 ile limon, yüzde 8,9 ile maydanoz, yüzde 8,1 ile pirinç, yüzde 5,6 ile nohut ve yüzde 5,5 ile zeytinyağı.

Üreticide en çok fiyat düşüşü yüzde 44,3 ile limonda, yüzde 7,2 ile zeytinyağı, yüzde 5,5 ile Antep fıstığı, yüzde 5,4 ile fındık ve yüzde 5 ile patates izledi. Fiyat artışı yüzde 76,1 ile domates, yüzde 60,5 ile salatalık, yüzde 33,8 ile yeşil soğan, yüzde 33,7 ile yeşil fasulye ve yüzde 32,7 ile sivri biberde oldu. Zeytin, limon, fındık, patates ve antep fıstığında arz fazlası üretici fiyatlarını düşürdü. Domates, sivri biber, salatalık, yeşil soğan ve kabakta tarladan seraya geçiş fiyatları arttırdı. Yeşil fasulyede hasat sonunda üretici fiyatları arttı. Girdi maliyetlerinde veriler şöyle: Aylık ÜRE gübresi yüzde 3, DAP gübresi yüzde 2,5, 20.20.0 kompoze gübresi yüzde 2, amonyum sülfat gübresi yüzde 0,3 arttı. Amonyum nitrat gübresi değişmedi. Geçen yıla göre amonyum nitrat gübresi yüzde 67,7, amonyum sülfat gübresi yüzde 56,7, 20.20.0 kompoze gübresi yüzde 42,3, DAP gübresi yüzde 39,7, ÜRE gübresi yüzde 18,3 arttı. Aylık artış süt yeminde yüzde 6,6, besi yemi yüzde 6,5, bir yılda süt yemi yüzde 38,9, besi yemi yüzde 38,6 oldu. Elektrik yıllık yüzde 25,1 tarım ilacı yüzde 27,7 arttı. Mazot aylık yüzde 3,5, yıllık yüzde 73,4 arttı."

SİBEL KEZER



GGYD İzmir'de Başkan Aykut Kara seçildi

Genç Girişim ve Yönetişim Derneği (GGYD) İzmir Şubesi genel kurulu, GGYD İzmir şube merkezinde yapıldı. Seçime tek liste olarak giren Aykut Kara, oy birliğiyle Yönetim Kurulu Başkanlığına seçildi. Genel kurula GGYD Genel Başkanı Nezih Allıoğlu da katıldı.

Kara, genel kurulda şunları söyledi; "Kıymetli emaneti devraldığımızın ve üstlendiğimiz sorumluluğun bilincindeyiz. GGYD İzmir Şubemizin bugünlere ulaşmasında emeği teşekkür ediyorum. Devraldığımız görev, yalnızca başkanlık değil, büyük emeklerle oluşturulmuş kurum kültürünün, güçlü dostlukların ve ortak ideallerin kıymetli emaneti. Yeni yönetim kurulumuzla emanete sahip çıkmak, derneğimizin kurumsal gücünü artırmak, GGYD İzmir'i şehrin ekonomik ve sosyal hayatında etkin konuma taşımak için çalışacağız. Önceliklerimizden biri, gençlerimizin geleceğine dokunmaya devam etmek olacak"

GGYD olarak 'Nilüferler Yetişiyor Projesi' ile 360 üniversite öğrencisine burs desteği sağladıklarını söyleyen Kara, "Bu rakam bizim için sayı değil, 360 hayat, 360 umut ve geleceğe uzanan 360 başarı hikâyesi. Yeni dönemde en büyük hedeflerimizden biri, bu desteği büyütmek ve daha fazla gencimizin eğitim yolculuğuna katkı sunmak olacak" dedi. Başarılı bir derneğin, yalnızca kendi üyelerine değer katan değil, bulunduğu şehre de değer katabilen dernek olduğunun altını çizen Kara, "Bu nedenle yeni dönemde daha fazla sahada olan, daha fazla insana ulaşan, fikir üreten ve ürettiği fikirleri somut projelere dönüştüren GGYD İzmir hedefliyoruz. Kapımız tüm üyelerimize, fikirlerimiz İzmir'e fayda sağlayacak her türlü iş birliğine açık olacak. Hep birlikte güzel işlere imza atacağız. Yeni dönemimizin GGYD ailemize, İzmir iş dünyasına ve şehrimize hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

GGYD Genel Başkanı Nezih Allıoğlu İlker Şeker yönetimine teşekkür etti, yeni seçilen Aykut Kara ve ekibine de başarılar diledi. GGYD'nin çok büyük bir aile olduğunu ve tüm şubelerin birbirleri ile temasının yeni dönemde daha da güçlenmesi gerektiğini ifade eden Allıoğlu, "Önümüzdeki dönemde diğer şubelerimizde de genel kurullar yapılacak ve genel merkez olarak hepsine katılım göstermeye özen gösteriyoruz. Şubelerin iletişimi daha güçlü bir GGYD demektir. Biz de bunun için çalışıyoruz. Yeni dönemde Aykut Kara ve ekibine başarılar diliyorum" diye konuştu. **EGEMEN SAYIN**

Aydın'da dağlardaki kestane hasadı bitti



Türkiye'nin en önemli kestane üretim merkezi olan Aydın'da, dağlardaki hasat sezonu tamamlandı. Aydın ve İzmir'de bu yıl 50 bin tonun üzerinde kestane rekoltesi beklendiği belirtildi. Türkiye'de en fazla kestane üretiminin yapıldığı Aydın ve İzmir dağlarında günlerdir devam eden hasatla toplanan kestaneler, dökek adı verilen alanlarda olgunlaşmaya bırakıldı. Kestanelerin birkaç hafta sonra tamamen olgunlaşan kozalaklarından çıkarılarak tüketime sunulacağı belirtildi. Hasadı oldukça zahmetli ve tehlikeli olan kestane işçiliğinde bu yıl ağaca çıkarak kestane çırpan erkeklere 5 bin lira, kestane toplayan kadınlara da 2 bin 500 lira gündelik ödeneceği belirtildi. Kendine özgü lezzetiyle öne çıkan ve Avrupa Birliği tarafından coğrafi işaret tesciliyle koruma altına alınan Aydın kestanesinin bu yıl yüzleri güldürmesi bekleniyor. Kestane hasadında zamanla yarışmak zorunda kalan çiftçiler, yüksekliği neredeyse 50 metreye ulaşan ağaçlarda ölümle burun buruna kestane hasadı yapıyorlar. Gelişen teknolojiye rağmen halen eski usul sırıkla hasat edilen kestaneler, cinsine göre ayrılıp, patoz adı verilen makinelerle kozalağından ayrıldıktan sonra satışa sunuluyor. **İHA**

BAYRAK SATIN ALINACAKTIR

8 KALEM BAYRAK ALIMI mal alımı 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecektir.
İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:
İhale Kayıt Numarası (İKN): 2026/2115499

1- İdarenin
1.1. Adı : İZMİR GENÇLİK VE SPOR İL MÜDÜRLÜĞÜ (VERGİ KİMLİK NUMARASI (VKN): 4830798945)
1.2. Adresi : Mersinli Mah. Şehitler Cd. No:181/5 KONAK/İZMİR
1.3. Telefon numarası : 02322559191
1.4. İhale dokümanının görülebileceği ve indirilebileceği internet sayfası : https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/

2- İhalenin
2.1. Tarih ve Saati : 12.11.2026 - 10:30
2.2. Yapılacağı (e-tekliflerin açılacağı) adres : İZMİR GENÇLİK VE SPOR İL MÜDÜRLÜĞÜ TOPLANTI SALONU-HALKAPINAR

3- İhale konusu mal alımının
3.1. Adı : 8 KALEM BAYRAK ALIMI
3.2. Niteliği, türü ve miktarı: 8 KALEM BAYRAK ALIMI
Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.
3.3. Yapılacağı/teslim edileceği yer : İZMİR GENÇLİK VE SPOR İL MÜDÜRLÜĞÜ DEPOSU (HALKAPINAR/KONAK/İZMİR)
3.4. Süresi/teslim tarihi : YÜKLENİCİ FİRMA MALIN TAMAMINI TEK SEFERDE, SÖZLEŞME TARİHİNDEN İTİBAREN 60 TAKVİM GÜNÜ İÇİNDE İZMİR GENÇLİK VE SPOR İL MÜDÜRLÜĞÜ HALKAPINAR DEPOSUNA TESLİM EDECEKTİR. İHALE KONUSU MALZEMELERİN TESLİMİNDE KARGO İLE TESLİM KABUL EDİLMEYECEKTİR. MALZEMELER YÜKLENİCİNİN BÜNYESİNDEKİ ARAÇ, ELEMAN, FİRMA YETKİLİLERİ TARAFINDAN MESAİ SAATLERİ İÇİNDE DEPOYA RAF TESLİMİ YAPILARAK TESLİM EDİLECEKTİR. (KARGO İLE MALZEME TESLİMİ KABUL EDİLMEYECEKTİR.)
3.5. İşe başlama tarihi : Sözleşme imzalandığı tarihi izleyen gün itibariyle

4- Katılım ve yeterlik kriterleri:
4.1. Katılım ve yeterlik kriterlerine ilişkin istekliler tarafından e-teklif kapsamında sunulması gereken bilgi ve belgelere aşağıda yer verilmiştir:
4.1.1. Teklif mektubu.
4.1.2. Teklif vermeye yetkili olunduğunu gösteren bilgi ve belgeler:
4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgi ve belgeler.
4.1.2.2. Vekâleten ihaleye katılma halinde vekile ilişkin bilgi ve belgeler.
4.1.3. Geçici teminat.
4.1.4 İsteklinin iş ortaklığı olması halinde iş ortaklığı beyannamesi.
4.1.5. Yerli malı teklif edenler lehine fiyat avantajından yararlanmak isteyen istekliler tarafından sunulacak yerli malı belgesi
4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşıması gereken kriterler: Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi, belge veya kriter belirtilmemiştir.
4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşıması gereken kriterler: Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin bilgi, belge veya kriter belirtilmemiştir.
4.3.1. Numune sunulması istenmektedir.
5- Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.
6- İhale yerli ve yabancı tüm isteklilere açıktır.
7- İhaleye teklif verecek olanların, EKAP hesabına giriş yaparak ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.
8-Teklifler, EKAP üzerinden teklif mektubu ile ihaleye katılım belgesi ve diğer ekler kullanılarak hazırlanacak ve e-imza ile imzalanarak ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.
9- İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde vereceklerdir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekliyle birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.
10- Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.
11- İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tutarda geçici teminat vereceklerdir.
12- Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.
13- Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 120 (YüzYirmi) takvim günüdür.
14- Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.
15- Diğer hususlar:
Teklif fiyatı ihale komisyonu tarafından aşırı düşük olarak tespit edilen isteklilerden Kanunun 38 inci maddesine göre açıklama istenecektir.

Resmi İlanlar www.ilan.gov.tr'de **Basın: ILN02581471**



EBSO'nun yeni başkanı sanayici için sahaya indi

Pancar ve İTOB Tekeli organize sanayi bölgelerindeki bazı tesislerde voltaj dalgalanması nedeniyle üretim hatlarının durduğu şikayeti üzerine Torbalı'ya giden EBSO Başkanı Mustafa Karabağlı yerinde inceleme yaptı, kalıcı çözüm sözü verdi

Ege Bölgesi Sanayi Odası (EBSO) Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Karabağlı, Pancar ve Tekeli organize sanayi bölgelerindeki tesislerde elektrik enerjisindeki voltaj dalgalanması kaynaklı üretim durmaları yaşandığı şikayeti üzerine sorunu yerinde inceledi. Göreve geldikten sonra ilk saha ziyaretini enerji ve yol sorunları yaşanan Menderes ve Torbalı sanayi bölgelerine yapan Karabağlı, Pancar OSB'de EBSO Meclis Üyesi Şener Gençer'e ait üretim tesisini ziyaret etti. Torbalı Ticaret Odası Başkanı Abdulvahap Olgun, İzmir Tekeli OSB (İTOB) Yönetim Kurulu Üyesi Murat Yücebaş ve bölge sanayicileriyle bir araya gelen Karabağlı, voltaj dalgalanmasıyla durdurulan makinaları inceledi. Karabağlı, şunları söyledi; "Arıza sonrası yedek trafonun yerleştirilememesiyle başka noktadan enerji verilmek istenmiş ve voltajda dalgalanma olmuş. Dalgalanmayla makina hasarları yaşanmış, hassas makinalı hatlarda üretimin durmuş. İTOB ve Pancar OSB ile çevresindeki 700-800'e yakın fabrika etkilenmiş. Analizimize göre gerilimde yüzde 20 dalgalanma oluyor, süresi 400 milisaniye. IEC standartlarının üzerinde. Bu makinaları durduruyor, kırbaç etkisi yapıyor. Bir makinanın, elektrik kalitesi nedeniyle durmasını kabul edemeyiz. Sanayici sipariş yetiştirmeye, mal satmaya, tahsilat yapmaya çalışıyor. Bir de elektrikle uğraşamayız. İlk etapta arızalanan trafonun yerine yenisinin takılacağı ifade edildi. Besleme noktası tekrar bu trafoya kaydırılıp eskiye benzer enerji kalitesi sağlanacak. O da idare eder, mükemmel enerji kalitesi yok. Kalıcı çözüm olarak yeni indirme merkezine, yeni, yalınlaştırılmış trafo üzerinden enerji vermemiz lazım. Başka türlü üretimi güvenceye alamayız. Altyapı yatırımlarıyla kalıcı çözümü ortaya koyacağız." Karabağlı, birçok sanayi bölgesinde yol, su ve doğalgaz sorunları yaşandığına işaret etti. Meseleleri yerinde inceleyerek ilgili mercilere ileteceklerini, hızla çözüme kavuşturacaklarını kaydeden Karabağlı, "Sahaya ilk adımı attık. İş yapış biçimimizin, bu dönemi nasıl yaşayacağımızın göstergesi oldu" dedi.

EBSO Meclis Üyesi Şener Gençer makinalarının arıza vermesiyle sorunun elektrikte dalgalanmadan olduğunu öğrendiklerini belirterek, "Makineyi çalıştırsaydık 7-8 tır ihracat yapacaktık. Bekletiyoruz. Hep birlikte sağlıklı bir üretim altyapımızı kuracağız" diye konuştu. Karabağlı, İTOB'u ziyaret etti. İTOB Yönetim Kurulu Üyesi Murat Yücebaş, Karabağlı'yı görmekten mutlu olduklarını belirterek, "Sorunlar karşısında yalnız olmadığımızı, sahip çıkıldığını hissettik. Bu, motivasyon kaynağı" dedi.

Yazıbaşı Mahallesinde asfalt dökülmemesi nedeniyle derin çukurların ve su birikintilerinin oluştuğu görülen bölgede sanayicilerle sohbet eden Karabağlı, İzmir Büyükşehir Belediyesi ile görüşeceklerini açıkladı.

SERKAN GÜNBAY

Doğal taş ihracatçıları, şimdi de İspanya yolcusu



Türk doğal taş ihracatçılarını bir süredir 2030 FIFA Dünya Kupası heyecanı sardı. FIFA dünya kupasına ev sahipliği yapacak ülkelerde altyapı ve tesis yatırımlarına yönelik başlayacak çalışmaların kendilerine yeni pazarlar ve bu pazarlarda siparişler yaratacağı beklentisi, Türk doğal taş ihracatçılarını hareketlendirdi. Türk doğal taş ihracatçılarının Fas ile başlayan 2030 FIFA Dünya Kupası mesaisi bu sefer İspanya'da devam edecek.

Türk doğal taş sektörü, 2030 FIFA Dünya Kupası'nda futbol yıldızlarının mücadele edeceği statların, konaklayacağı otellerin, yemek yiyeceği restoranların Türk doğal taşlarıyla donatılması için 2030 FIFA Dünya Kupası'na ev sahipliği yapacak İspanya'nın yolunu tutuyor. 2030 FIFA Dünya Kupası'na ev sahipliği yapacak ülkelerden Fas'a 13-16 Ekim 2026 tarihlerinde "Doğal Taş Sektörel Ticaret Heyeti" düzenleyen Ege Maden İhracatçıları Birliği, bu sefer 2-6 Kasım 2026 tarihlerinde kupanın diğer ev sahibi ülke İspanya'ya doğal taş ihracatımızı artırmak için İspanya'nın Madrid ve Alicante şehirlerini kapsayan "Doğal Taş Sektörel Ticaret Heyeti" gerçekleştirecek. İspanya'nın, Fas ve Portekiz ile 2030 FIFA Dünya Kupası'na ev sahipliği yapacak olmasının başta stadyumların modernizasyonu olmak üzere otel, konaklama tesisleri, ulaşım altyapısı, turizm tesisleri ve kentsel alanlarda önemli yatırım ve renovasyon ihtiyacı doğurduğu bilgisini paylaşan Ege Maden İhracatçıları Birliği Başkanı İbrahim Alimoğlu, altyapının geliştirilmesine yönelik yapılacak yatırımların, özellikle mimari ve iç mekân uygulamalarında doğal taş kullanımını desteklemesini öngördüklerini vurguladı. İspanya'nın Avrupa'nın önde gelen doğal taş üretici ve tüketici ülkelerinden biri olduğunun altını çizen Ege Maden İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Alimoğlu; "Türk doğal taş sektörünün geniş ürün çeşitliliği, renk ve desen alternatifleri ile rekabetçi fiyat avantajı, özellikle yüksek katma değerli işlenmiş ürünler ve özel mimari uygulamalar açısından ticari fırsatlar sunuyor. 2025 yılında İspanya'nın doğal taş sektöründeki toplam ithalatı 190 milyon dolardı. Türkiye bu ithalattan 17 milyon dolar pay aldı. Türk doğal taş sektörünün İspanya'ya ihracatını artırabileceği bir döneme girdik. 12 ihracatçı firmamız ithalatçı firmalarla ikili iş görüşmeleri yaparken, doğal taş ithalatçısı firmaları da ziyaret edeceğiz. İspanya'ya doğal taş ihracatımızın 50 milyon dolara çıkması için büyük bir adım atmış olacağız" ifadelerini kullandı.

YASİN ÇETİN

DİŞ PROTEZ LABORATUVAR HİZMETİ ALINACAKTIR

2027 YILI 12 AYLIK DİŞ PROTEZ HİZMET ALIMI hizmet alımı 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecektir.
İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:
İhale Kayıt Numarası (İKN): 2026/2103485
1- İdarenin
1.1. Adı : İZMİR İL SAĞLIK MÜDÜRLÜĞÜ İZMİR NARLIDERE AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI MERKEZİ BAŞHEKİMLİĞİ
1.2. Adresi : Mithatpaşa Cad. Egemen Sokak. No:2.Narlıdere / İZMİR NARLIDERE/İZMİR
1.3. Telefon numarası : 02322391313
1.4. İhale dokümanının görülebileceği ve indirilebileceği internet sayfası : https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/
2- İhalenin
2.1. Tarih ve Saati : 25.11.2026 - 10:30
2.2. Yapılacağı (e-tekliflerin açılacağı) adres : NARLIDERE AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI MERKEZİ / SATINALMA BİRİMİ
3- İhale konusu hizmet alımının
3.1 Adı : 2027 YILI 12 AYLIK DİŞ PROTEZ HİZMET ALIMI
3.2. Niteliği, türü ve miktarı: 2027 YILI 12 AYLIK DİŞ PROTEZ HİZMET ALIMI (12 KALEM)
Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.
3.3. Yapılacağı/teslim edileceği yer : NARLIDERE AĞIZ VE DİŞ SAĞLIĞI MERKEZİ
3.4. Süresi/teslim tarihi : İşe başlama tarihinden itibaren 12(Onİki) aydır
3.5. İşe başlama tarihi : Sözleşmenin imzalandığı tarihten itibaren 1 gün içinde işe başlanacaktır.
4- Katılım ve yeterlik kriterleri:
4.1. Katılım ve yeterlik kriterlerine ilişkin istekliler tarafından e-teklif kapsamında sunulması gereken bilgi ve belgelere aşağıda yer verilmiştir:
4.1.1. Teklif mektubu.
4.1.2. Teklif vermeye yetkili olunduğunu gösteren bilgi ve belgeler:
4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgi ve belgeler.
4.1.2.2. Vekâleten ihaleye katılma halinde vekile ilişkin bilgi ve belgeler.
4.1.3. Geçici teminat.
4.1.4 İsteklinin iş ortaklığı olması halinde iş ortaklığı beyannamesi.
4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşıması gereken kriterler:
4.2.1. İsteklinin ihalenin yapıldığı yıldan önceki yıla ait yıl sonu bilanço bilgileri:
Sunulan bilanço veya eşdeğer belgelerde;
a) Cari oranın (dönen varlıklar/kısa vadeli borçlar) en az 0,75 olduğunu, b) Öz kaynak oranının (öz kaynaklar/toplam aktif) en az 0,15 olduğunu,
c) Kısa vadeli banka borçlarının öz kaynaklara oranının 0,50'den küçük olduğunu ve belirtilen üç kriterin birlikte sağlandığını göstermek üzere yıl sonu bilanço belgelerine ilişkin bilgileri belirtebilirler.
Yukarıda belirtilen kriterleri bir önceki yılda sağlayamayanlar, son iki yıla ait belgelerine ilişkin bilgileri sunabilirler. Bu takdirde, son iki yılın parasal tutarlarının ortalaması üzerinden yeterlik kriterlerinin sağlanıp sağlanmadığına bakılır.
4.2.2. İş hacmini gösteren belgeler:
a) İhalenin yapıldığı yıldan önceki yıla ait toplam ciroyu gösteren gelir tablosu,
b) Hizmet işleri ile ilgili ciro tutarını gösteren belgeler,
Bu belgelerden birinin sunulması yeterlidir.
Toplam cironun teklif edilen bedelin %25'inden , hizmet işleri ile ilgili cironun ise teklif edilen bedelin %15'inden az olmaması gerekir. Bu kriterlerden herhangi birini sağlayan ve sağladığı kritere ilişkin belgeyi sunan istekli yeterli kabul edilir.
Bu kriterleri bir önceki yılda sağlayamayanlar, son iki yıla ait belgelerini sunabilirler. Bu takdirde son iki yılın parasal tutarlarının ortalaması üzerinden yeterlik kriterlerinin sağlanıp sağlanamadığına bakılır.
4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşıması gereken kriterler:
4.3.1. Son beş yıl içinde bedel içeren bir sözleşme kapsamında kabul işlemleri tamamlanan ve teklif edilen bedelin % 25 oranından az olmamak üzere, ihale konusu iş veya benzer işlere ilişkin iş deneyimini gösteren belgeler veya teknolojik ürün deneyim belgesi.
4.3.1.1. Tüzel kişi tarafından iş deneyimini göstermek üzere kullanılan belgenin, tüzel kişiliğin yarısından fazla hissesine sahip ve 4734 sayılı Kanuna göre yapılacak ihalelere ilişkin sözleşmelerin yürütülmesi konusunda temsile ve yönetime yetkili olan ortağına ait olması halinde, ticaret ve sanayi odası/ticaret odası bünyesinde bulunan ticaret sicili müdürlükleri veya yeminli mali müşavir ya da serbest muhasebeci mali müşavir tarafından ilk ilan tarihinden sonra düzenlenen ve düzenlendiği tarihten geriye doğru son bir yıldır kesintisiz olarak bu şartların korunduğunu gösteren, e-forma uygun belgenin kullanılması zorunludur.
4.3.1.2. 4734 sayılı Kanun kapsamındaki idarelere taahhüt edilenler dışında yurt dışında gerçekleştirilen işlerden elde edilen iş deneyiminin 13/1/2011 tarihli ve 6102 sayılı Türk Ticaret Kanununun 195 inci maddesinin ikinci fıkrası gereğince pay çoğunluğuna dayanarak kurulan şirketler topluluğu ilişkisi içinde kullanılması halinde bu hukuki ilişkiyi ve bu ilişkinin süresini tevsik eden belgelerin sunulması zorunludur.
4.3.2. İhale konusu işin ya da malın satış faaliyetinin yerine getirilebilmesi için ilgili mevzuat gereğince sicil, izin, ruhsat, faaliyet belgesi vb. belgeler:
07.12.2005 TARİH VE 26016 SAYILI DİŞ PROTEZ LABORATUVARLARI YÖNETMELİĞİ
4.3.3. Üretim/imalat kapasitesine ait bilgiler:
KAPASİTE RAPORU YETERLİLİK BİLGİLERİ TABLOSUNDA BEYAN EDİLECEKTİR.
4.3.4. İstekli tarafından teklifi kapsamında ihaleye katılım belgesine aktarılarak sunulması ve/veya sağlanması gerektiği bu Şartnamenin 7 nci maddesi dışındaki maddeleri ile teknik şartnamede belirtilen aşağıdaki belgeler ve/veya yeterlik kriterleri:
YETERLİLİK BİLGİLERİ
4.4. Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler:
4.4.1.
KAMU KURUM VE KURULUŞLARI İLE ÖZEL SEKTÖRDE YAPILAN HER TÜRLÜ DİŞ LABOTARUVARI HİZMETİ VEYA KRON, KÖPRÜ VE İSKELET PROTEZ DÖKÜM İŞİ BİTİM HİZMETİ VEYA HAREKETLİ PROTEZ BİTİM İŞİ HİZMETLERİ BENZER İŞ OLARAK KABUL EDİLİR.
5- Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.
6- İhaleye sadece yerli istekliler katılabilecektir.
7- İhaleye teklif verecek olanların, EKAP hesabına giriş yaparak ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.
8-Teklifler, EKAP üzerinden teklif mektubu ile ihaleye katılım belgesi ve diğer ekler kullanılarak hazırlanacak ve e-imza ile imzalanarak ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.
9- İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde vereceklerdir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekliyle birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.
10- Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.
11- İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tutarda geçici teminat vereceklerdir.
12- Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.
13- Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 120 (YüzYirmi) takvim günüdür.
14- Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.
15- Diğer hususlar:
İhalede Uygulanacak Sınır Değer Katsayısı (R) : Diğer Hizmetler/0,78
Teklifi sınır değerin altında kalan isteklilerden Kanunun 38 inci maddesine göre açıklama istenecektir.

Resmi İlanlar www.ilan.gov.tr'de **Basın: ILN02583343**

Turgutlu Türkmen yolu baştan sona yenileniyor



Manisa Büyükşehir Belediyesi, altyapı, kaldırım ve bordür çalışmalarının ardından sıcak asfalt serimine başladı. Yaklaşık 1 kilometrelik yolda 3 bin ton sıcak asfalt kullanılacak

Manisa Büyükşehir Belediyesi, kent genelinde yol yenileme çalışmaları kapsamında Turgutlu'nun Cumhuriyet Mahallesi Türkmen Yolu'nda, altyapı çalışmalarını tamamladı, kaldırım ve bordürleri yeniledi. Son aşamada sıcak asfalt serimine geçildi. Büyükşehir Belediye Başkanı Besim Dutlulu, "Manisa'mızda yollarımızı yeniliyor, mahallelerimizin sorunlarını çözüyoruz. 1 kilometre uzunluğundaki güzergâhta 3 bin ton sıcak asfalt serimi yapıyoruz. Halkımıza daha güvenli ulaşım imkânı sunuyoruz. Hizmet sözümüzü yerine getirmeye, şehrimiz için çalışmaya devam ediyoruz" diye konuştu. Manisa Büyükşehir Belediyesi Fen İşleri Dairesi Başkanlığı Yol Yapım Şube Müdürlüğü ekiplerince yürütülen çalışmalarda, yaklaşık 1 kilometrelik yola toplam 3 bin ton sıcak asfalt serilmesi planlanıyor. Çalışmaların önümüzdeki günlerde tamamlanması hedefleniyor. Cumhuriyet Mahallesi Muhtarı Adil Beldek, asfalt çalışmasından duyduğu memnuniyeti dile getirerek, "Yolun eski hâli ile şimdiki hâli arasında büyük fark var. Yağmur yağdığında parke taşlı yollarda sorunlar yaşanıyordu. Parke taşları asfaltın yerini tutmuyor. Asfalt yollar daha kullanışlı oluyor. 'Bakarsan bağ, bakmazsan dağ olur' derler. Mahallemize sahip çıkıyoruz. Mahallemizin daha güzel görünüme kavuşacağına inanıyorum. Manisa Büyükşehir Belediye Başkanımız Besim Dutlulu'ya ve emeği geçen herkese teşekkür ediyorum" dedi.

1968'den beri bölgede esnaflık yapan Nuri Tuyum, çalışmaların ardından ulaşımın kolaylaşacağını belirterek, "Bu sokağın en eski sakinlerinden biriyim. Belediyemizin hizmetlerini ortaya koyduğunu görüyoruz. Altyapı çalışmaları uzun sürdü. Sıra bizim bölgeye geldi ve asfaltlama başladı. Daha önce taş döşemeliydi ve toz sorunu yaşanıyordu. Asfaltlama çalışmalarıyla yollarımız daha güzel görünüme kavuşuyor. Daha rahat ulaşım imkânımız olacak" ifadelerini kullandı. Ahmet Narçiçek, "Yollarımızın durumu kötüydü. Altyapı çalışmaları tamamlandı. Yapılan düzenlemelerle daha iyi olacağına inanıyoruz. Besim ve Çetin başkanlarımız şikâyetlerimizi dinledi, çözümü için hızlı şekilde yardımcı oldu. Daha önce çökmeler ve çeşitli sorunlar yaşanıyordu. Asfaltlama çalışmaları tamamlandığında yollarımızın çok daha güzel olacağını düşünüyoruz" diye konuştu. Songül Pekbakan da yol yenileme çalışmalarının bölgeye olumlu katkı sağlayacağını belirterek, "Yollarla ilgili çeşitli sıkıntılar yaşadık. Yapılan çalışmaların olumlu sonuçlanmasını bekliyoruz. Yağmur yağdığında parke taşlı yollarda çökmeler meydana geliyor ve yollar suyla doluyordu. Yapılan çalışmalarla birlikte bu sorunların ortadan kalkmasını umut ediyoruz. Yolların eski hâlini çok iyi biliyoruz. Çalışmaların tamamlanmasıyla iyi sonuçlar alacağımıza inanıyoruz. Yolun düzenlenmesi işlerimizi de olumlu etkileyecektir. Manisa Büyükşehir Belediye Başkanı Besim Dutlulu'ya teşekkür ederiz" dedi.

HABER MERKEZİ



Yağmur çamur demedi çalışmaları inceledi

Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı ve Kıyı Ege Belediyeler Birliği Başkanı Ahmet Aras, şiddetli yağışlardan etkilenen Dalaman'da incelemelerde bulundu. Metrekareye 118,4 kilogram yağışın düştüğü ilçede su baskını ve taşkın yaşanan mahalleleri ziyaret eden Başkan Aras, vatandaşlarla bir araya gelerek yürütülen çalışmaları yerinde değerlendirdi.

Muğla genelinde etkili olan şiddetli yağışların ardından Büyükşehir Belediyesi ve MUSKİ ekipleri, olumsuzlukların giderilmesi için çalışmalarını sürdürüyor. Yağışın en yoğun görüldüğü Dalaman'da metrekareye 118,4 kilogram yağış düşerken, 112 Acil Çağrı Merkezi kayıtlarına 75 ihbar yansıdı. Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Aras da ekibiyle birlikte çalışmaların yürütüldüğü bölgeye giderek, yağmur altında gelinen nokta hakkında bilgi aldı, incelemelerde bulundu. Başkan Aras'a incelemeleri sırasında Dalaman Belediye Başkanı Sezer Durmuş, Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Tayfun Yılmaz ile Büyükşehir Belediyesi ve MUSKİ yöneticileri eşlik etti. Belediye yetkilileri, birlikte yağıştan etkilenen bölgelerde incelemelerde bulunurken, Başkan Aras'a çalışmaların geldiği nokta hakkında bilgi verdi, onun sorularını cevaplandırdı, taleplerini not aldı.

Dalaman'da Muğla Büyükşehir Belediyesi ve MUSKİ'nin 6 biriminden toplam 130 personel, 88 araç ve ekipmanla çalışmalar yürütülüyor. Ekipler, su baskınlarının giderilmesi, yağmur suyu tahliyesi, yol temizliği, göçüklerin kaldırılması, dere ve kanal temizliği ile menfez, mazgal ve büz ağızlarının açılması gibi birçok noktada müdahalelerini sürdürüyor.

Sahada yaptığı incelemelerin ve aldığı bilgilerin ardından değerlendirmelerde bulunan Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Ahmet Aras, ekiplerin çalışmalarını aralıksız sürdürdüğünü belirterek, "Yoğun yağışlardan etkilenen Dalaman'da, Belediye Başkanımız Sezer Durmuş, Büyükşehir Belediyemiz ve MUSKİ yöneticilerimizle birlikte çalışmaların yürütüldüğü sahadaydık. Metrekareye 118,4 kilogram yağışın düştüğü Dalaman'da, su baskınları ve taşkınlardan etkilenen mahallelerimizi ziyaret ettik, etkilenen vatandaşlarımızla görüştük, onların sorunlarını, taleplerini dinledik. Büyükşehir Belediyemiz ve MUSKİ ekiplerimiz, 130 personel, 88 araç ve ekipmanla gece gündüz demeden çalışıyor. Su tahliyesinden yol temizliğine, altyapı müdahalelerinden hasarların giderilmesine kadar tüm imkânlarımızla sahadayız. Önceliğimiz, hemşehrilerimizin güvenliğini sağlamak ve selden etkilenen bölgelerimizde hayatın bir an önce normale dönmesi. Bunun için ne gerekiyorsa yapıyoruz, yapmaya devam edeceğiz. Yağışlardan etkilenen tüm hemşehrilerime geçmiş olsun dileklerimi iletiyorum" diye konuştu. **HABER MERKEZİ**

Destek hizmetleri sahada arızalara en hızlı müdahale

Bodrum Belediyesi Destek Hizmetleri Müdürlüğü, vatandaşların yaşam kalitesini artırmak ve mahallelerdeki kamu hizmetlerinin aksamadan devam etmesini sağlamak amacıyla çalışmalarını aralıksız sürdürüyor. Müdürlük bünyesindeki Elektrik Birimi ve Veri-Enerji Birimi, gelen talepleri hızlı şekilde çözüme kavuşturarak mahallelerin altyapı ihtiyaçlarına yanıt veriyor. Bodrum Belediyesi, sosyal belediyecilik anlayışı doğrultusunda mahallelerin bakım, onarım ve altyapı ihtiyaçlarını karşılamak için sahada yoğun bir çalışma yürütüyor. Destek Hizmetleri Müdürlüğü tarafından yürütülen çalışmalarla, ilçedeki elektrik hatlarından anons sistemlerine kadar geniş bir yelpazede hizmetler vatandaşlara sunuluyor. Elektrik Birimi ekipleri, ilçe genelinde güvenliği artıran ve görsel kirliliğin önüne geçen çalışmalar yürütüyor. Destek Hizmetleri Birimi Müdürlüğü bünyesindeki ekipler tarafından gerçekleştirilen başlıca faaliyetlerde belediyeye ait sokak aydınlatmalarındaki arızaların tespiti ve hızlı müdahale ile giderilmesi sağlanıyor. Zarar görmüş armatürlerin yenilenmesi, ihtiyaç dahilindeki yeni aydınlatma direklerinin montajı da Elektrik Biriminde alanında uzman ekiplerle gerçekleştiriliyor.

HABER MERKEZİ

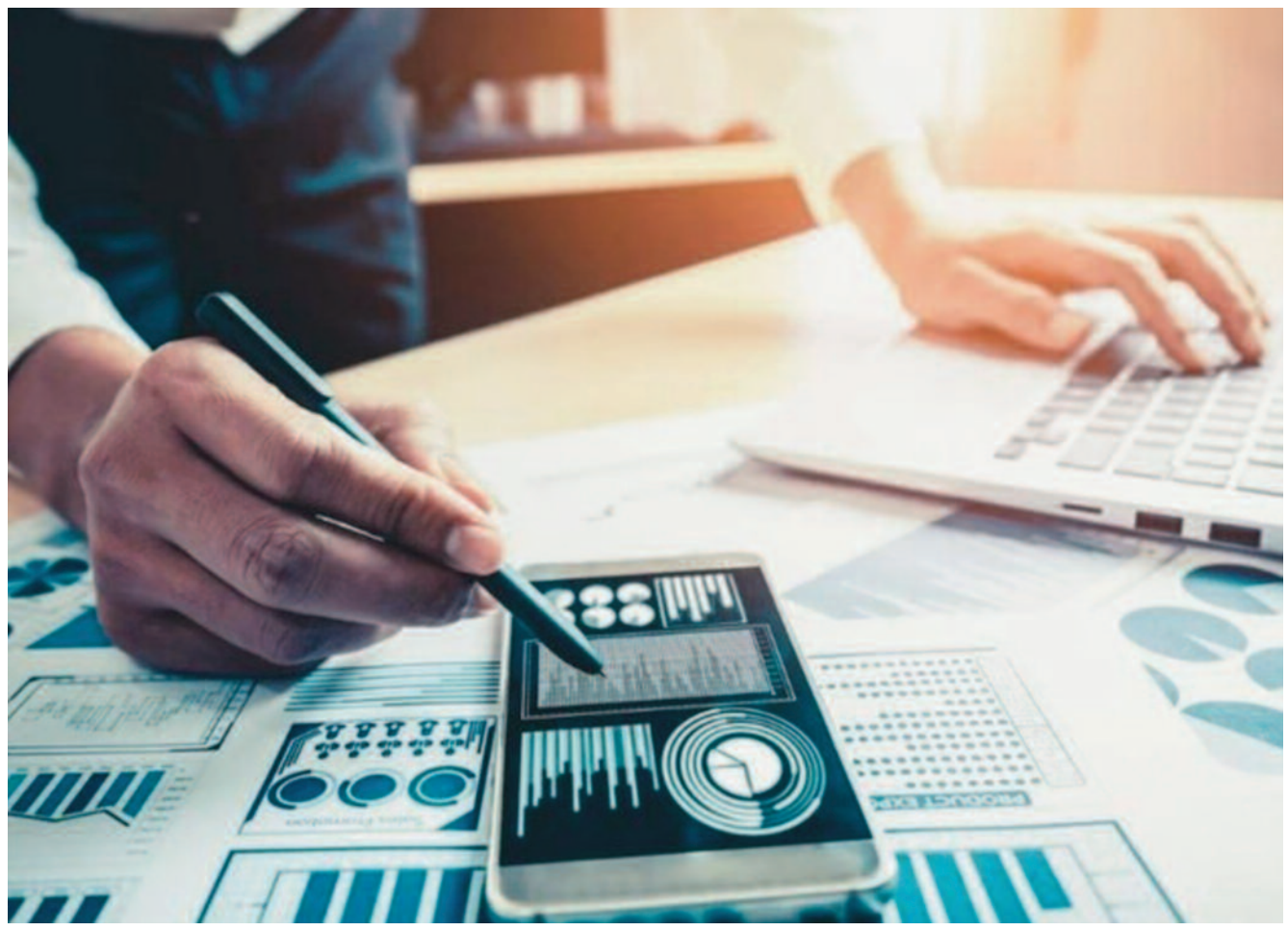
TEMİZLİK HİZMETİ ALINACAKTIR

Belediyemiz Özel Atatürk yükseköğrenim Kız Öğrenci Yurdu'nun 2027 Yılı (Ocak-Temmuz) Kısmi Zamanlı Malzemeli Temizlik Hizmeti Alım İşi hizmet alımı 4734 sayılı Kamu İhale Kanununun 19 uncu maddesine göre açık ihale usulü ile ihale edilecektir.
İhaleye ilişkin ayrıntılı bilgiler aşağıda yer almaktadır:
İhale Kayıt Numarası (İKN): 2026/2036136
1- İdarenin
1.1. Adı : KARABAĞLAR BELEDİYE BAŞKANLIĞI İŞLETME VE İŞTİRAKLER MÜDÜRLÜĞÜ
1.2. Adresi : CENNETOĞLU MAHALLESİ YEŞİLLİK CADDESİ NO: 232 KARABAĞLAR/İZMİR KARABAĞLAR/İZMİR
1.3. Telefon numarası : 02324148004
1.4. İhale dokümanının görülebileceği ve indirilebileceği internet sayfası : https://ekap.kik.gov.tr/EKAP/
2- İhalenin
2.1. Tarih ve Saati : 18.11.2026 - 10:00
2.2. Yapılacağı (e-tekliflerin açılacağı) adres : İzmir Karabağlar Belediyesi Destek Hizmetleri Müdürlüğü - Cennetoğlu Mah. Yeşillik Cad. No.: 232 Kat: 3 Karabağlar / İZMİR
3- İhale konusu hizmet alımının
3.1 Adı : Belediyemiz Özel Atatürk yükseköğrenim Kız Öğrenci Yurdu'nun 2027 Yılı (Ocak-Temmuz) Kısmi Zamanlı Malzemeli Temizlik Hizmeti Alım İşi
3.2. Niteliği, türü ve miktarı: 87 Gün Kısmi Süreli Malzemeli Temizlik Hizmeti Alımı
Ayrıntılı bilgiye EKAP'ta yer alan ihale dokümanı içinde bulunan idari şartnameden ulaşılabilir.
3.3. Yapılacağı/teslim edileceği yer : Özel Atatürk Yüksek Öğrenim Kız Öğrenci Yurdu Tahsin Yazıcı Mah. 9310 Sok. No: 5 Karabağlar / İZMİR
3.4. Süresi/teslim tarihi : İşe başlama tarihi 01.01.2027, işin bitiş tarihi 31.07.2027
3.5. İşe başlama tarihi : 01.01.2027
4- Katılım ve yeterlik kriterleri:
4.1. Katılım ve yeterlik kriterlerine ilişkin istekliler tarafından e-teklif kapsamında sunulması gereken bilgi ve belgelere aşağıda yer verilmiştir:
4.1.1. Teklif mektubu.
4.1.2. Teklif vermeye yetkili olunduğunu gösteren bilgi ve belgeler:
4.1.2.1. Tüzel kişilerde; isteklilerin yönetimindeki görevliler ile ilgisine göre, ortaklar ve ortaklık oranlarına (halka arz edilen hisseler hariç)/üyelerine/kurucularına ilişkin bilgi ve belgeler.
4.1.2.2. Vekâleten ihaleye katılma halinde vekile ilişkin bilgi ve belgeler.
4.1.3. Geçici teminat.
4.1.4 İsteklinin iş ortaklığı olması halinde iş ortaklığı beyannamesi.
4.2. Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşıması gereken kriterler:
Ekonomik ve mali yeterliğe ilişkin bilgi, belge veya kriter belirtilmemiştir.
4.3. Mesleki ve teknik yeterliğe ilişkin bilgi ve belgeler ile bunların taşıması gereken kriterler:
4.3.1. Son beş yıl içinde bedel içeren bir sözleşme kapsamında kabul işlemleri tamamlanan ve teklif edilen bedelin % 25 oranından az olmamak üzere, ihale konusu iş veya benzer işlere ilişkin iş deneyimini gösteren belgeler veya teknolojik ürün deneyim belgesi.
4.3.1.1. Tüzel kişi tarafından iş deneyimini göstermek üzere kullanılan belgenin, tüzel kişiliğin yarısından fazla hissesine sahip ve 4734 sayılı Kanuna göre yapılacak ihalelere ilişkin sözleşmelerin yürütülmesi konusunda temsile ve yönetime yetkili olan ortağına ait olması halinde, ticaret ve sanayi odası/ticaret odası bünyesinde bulunan ticaret sicili müdürlükleri veya yeminli mali müşavir ya da serbest muhasebeci mali müşavir tarafından ilk ilan tarihinden sonra düzenlenen ve düzenlendiği tarihten geriye doğru son bir yıldır kesintisiz olarak bu şartların korunduğunu gösteren, e-forma uygun belgenin kullanılması zorunludur.
4.3.1.2. 4734 sayılı Kanun kapsamındaki idarelere taahhüt edilenler dışında yurt dışında gerçekleştirilen işlerden elde edilen iş deneyiminin 13/1/2011 tarihli ve 6102 sayılı Türk Ticaret Kanununun 195 inci maddesinin ikinci fıkrası gereğince pay çoğunluğuna dayanarak kurulan şirketler topluluğu ilişkisi içinde kullanılması halinde bu hukuki ilişkiyi ve bu ilişkinin süresini tevsik eden belgelerin sunulması zorunludur.
4.4. Bu ihalede benzer iş olarak kabul edilecek işler:
4.4.1.
İsteklinin yurt içinde kamu veya özel sektöre tek sözleşme kapsamında yapmış olduğu her türlü temizlik hizmeti benzer iş olarak kabul edilecektir.
5- Ekonomik açıdan en avantajlı teklif sadece fiyat esasına göre belirlenecektir.
6- İhaleye sadece yerli istekliler katılabilecektir.
7- İhaleye teklif verecek olanların, EKAP hesabına giriş yaparak ihale dokümanını indirmeleri zorunludur.
8-Teklifler, EKAP üzerinden teklif mektubu ile ihaleye katılım belgesi ve diğer ekler kullanılarak hazırlanacak ve e-imza ile imzalanarak ihale tarih ve saatine kadar EKAP üzerinden gönderilecektir.
9- İstekliler tekliflerini, her bir iş kaleminin miktarı ile bu iş kalemleri için teklif edilen birim fiyatların çarpımı sonucu bulunan toplam bedel üzerinden teklif birim fiyat şeklinde vereceklerdir. İhale sonucunda, üzerine ihale yapılan istekliyle birim fiyat sözleşme imzalanacaktır.
10- Bu ihalede, işin tamamı için teklif verilecektir.
11- İstekliler teklif ettikleri bedelin %3'ünden az olmamak üzere kendi belirleyecekleri tutarda geçici teminat vereceklerdir.
12- Bu ihalede elektronik eksiltme yapılmayacaktır.
13- Verilen tekliflerin geçerlilik süresi, ihale tarihinden itibaren 90 (Doksan) takvim günüdür.
14- Konsorsiyum olarak ihaleye teklif verilemez.
15- Diğer hususlar:
İhalede Uygulanacak Sınır Değer Katsayısı (R) : Diğer Hizmetler/0,78
Sınır değerin altında teklif sunan isteklilerin teklifleri açıklama istenilmeksizin reddedilecektir.

Resmi İlanlar www.ilan.gov.tr'de **Basın: ILN02581837**

Piyasaları vurma sırası batık kredilere geldi

Finans uzmanı Prof. Dr. Ramazan Aktaş, Türkiye'de katlanarak artan batık kredilere işaret ederek, bankaların alacaklarını tahsil etmek için daha çok ve sıkça haciz yoluna başvuracağını, kapanmaların, işsizliğin artacağını söyledi



Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu'nun (BDDK) bültenine göre, batık krediler 13 Ekim itibarıyla 963 milyar TL'ye yükseldi. Fon krizi döneminde batık kredilerde 118 milyar liralık büyüme yaşandı. 2025'te yüzde 101 artan batık kredilerde bu yıl artış yüzde 66,6'yı buldu. Batık kredilerin kredi stokuna oranı yüzde 2,5'ten yüzde 3,4'e yükseldi. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi'nden (ETÜ) öğretim üyesi Prof. Dr. Ramazan Aktaş, ANKA Haber Ajansı'na, batık kredilerdeki artışla ilgili, "Borçların ödenememesi, bankaları daha çok ve sıkça haciz ve yasal takip yollarına yöneltir" dedi. Bankaların elinde ev, araba ve tesis varlıklarının birikeceğini kaydeden Aktaş, sürecin sonunda borçlu vatandaşın servetinin sıfırlanacağını söyledi. Aktaş, "Bankalar bu varlıkları değerinin altında satacak" uyarısında bulundu. Bankanın sorunlu kredi oranının yüzde 10 gibi belirli eşikleri aştığında öz sermayesini yitirme ve yükümlülüklerini yerine getirememe riskiyle karşı karşıya kalacağını ifade eden Aktaş, "Bankaların yükümlülüklerini karşılayamadığında yük Hazine'ye devrolur. Hazine bu külfeti karşılamak için borçlanmayı artırmak ya da emisyon/enflasyon yaratmak zorunda kalır, bu da vatandaşa daha yüksek enflasyon ve vergi yükü olarak yansır" diye konuştu. Prof. Dr. Aktaş, bankaların batıklar nedeniyle krediyi kesmesinin yaratacağı sorunlara dikkati çekerek, "Faaliyetini kredi ile döndüren karlı işletmeler likidite sıkıntısından batabilir. Bütün ekonomide risk oluşabilir. Bu baskı, zincirleme aşağıya iner ve krizlerden en çok mikro ölçekli KOBİ'lerle yeni kurulan işletmeler darbe alır. Finansal zincirinin en altındaki küçük işletmeler ve KOBİ'ler maliyet baskısına dayanamayarak çalışanlarını işten çıkarmak zorunda kalır" dedi. Borç krizinin doğrudan işsizlik artışına evrileceğini kaydeden Aktaş, "Geniş kesimler işsizlik dalgasıyla karşı karşıya kalır. Yüksek enflasyonda vatandaşların gelir-gider dengesi bozulur, yüksek faize rağmen borcu borçla kapatmaya, kredi kartları ve ihtiyaç kredileriyle günü kurtarmaya çalışır. Vatandaşın, borç ödeme kapasitesi düştükçe, reel gelirler eridikçe hane halkının zorunlu harcamalarını kısması ciddi yoksullaşmayı getirir. Finansal okuryazarlığın yetersiz olduğu durumlarda, bireyler, işletmeler, bankadan çekilen krediyi kendi parasıymış gibi algılama hatasına düşebilir. Finansal okuryazarlık, kredinin geri ödenmesi gereken maliyetli borç olduğu bilincini yerleştirerek 'kar edersem benim, zarar edersem bankanın' anlayışının önüne geçer. Yüksek faiz oranlarına rağmen kredi kartları ve ihtiyaç kredileriyle günü kurtarmaya çalışmak, borç yükünü katlayarak derin bir yoksullaşmaya yol açar" ifadelerini kullandı.

HABER MERKEZİ



9 ayda 11,7 milyar TL'lik ek tahakkuk, ceza kararı

Ticaret Bakanlığı, yılın ilk 9 ayında gerçekleştirilen ikincil kontrol beyanname incelemeleri ve sonradan kontrol firma denetimleri sonucunda toplam 11,7 milyar TL ek tahakkuk ve ceza kararı düzenlendiğini bildirdi. Bakanlık, söz konusu tutarın geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 32 arttığını açıkladı. Ticaret Bakanlığı'ndan konuya ilişkin yapılan yazılı açıklamada, şu bilgilere yer verildi; "Ticaret Bakanlığı, dış ticaret işlemlerinde vergi kayıp ve kaçağının önlenmesi, gümrük işlemlerini mevzuata uygun şekilde gerçekleştirerek, adil rekabet ile faaliyet gösteren dürüst ticaret erbabının haklarının korunması ve kamu ekonomisine katkıda bulunmak amacıyla; 2026 yılının ilk 9 ayında gerçekleştirdiği ikincil kontrol beyanname incelemeleri ve sonradan kontrol amaçlı firma denetimleri sonucunda, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 32 artışla toplam 11,7 milyar TL ek tahakkuk ve ceza kararı düzenledi. 18 Gümrük ve Dış Ticaret Bölge Müdürlüğü bünyesindeki Kontrol Şubeleri tarafından gerçekleştirilen İkincil Kontrol Beyanname İncelemeleri kapsamında; 804 İkincil Kontrol Raporu kapsamında 155 bin 270 gümrük beyannamesi ikinci kez incelendi. 3 bin 947 firma tarafından tescil edilen ve usulsüzlük tespit edilen 26 bin 653 gümrük beyannamesine 9,9 milyar TL ek tahakkuk ve ceza kararı düzenlendi. Gerçekleştirilen incelemeler sonucunda 9,9 milyar TL ek tahakkuk ve ceza kararı düzenlenerek, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 37 artış sağlandı. Ticaret Araştırmaları ve Risk Değerlendirme Genel Müdürlüğünce kullanılan ileri veri analitiği tekniklerinden faydalanılarak belirlenen riskli firmalar üzerinde Ticaret Bakanlığı Müfettişleri tarafından gerçekleştirilen Sonradan Kontrol Firma Denetimleri kapsamında 180 firma denetlendi. Söz konusu denetimler sonucunda toplam 1,8 milyar TL ek tahakkuk ve ceza kararı düzenlenerek, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11 artış sağlandı. Böylece, 2026 yılının ilk 9 ayında gerçekleştirilen İkincil Kontrol Beyanname İncelemeleri ile Sonradan Kontrol Firma Denetimleri sonucunda toplam 11,7 milyar TL ek tahakkuk ve ceza kararı düzenlenmiş oldu. Söz konusu tutar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 32 artış gösterdi." **HABER MERKEZİ**



SPK Başkanlığı'na Muhsin Atcı atandı

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın imzasıyla Resmî Gazete'de yayımlanan karara göre, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) Başkanlığı'na Vergi Denetim Kurulu Başkanı Muhsin Atcı atandı. SPK Başkan Vekilliği'ne Ersin Başar Ekmekci, kurul üyeliğine Yasemin Girici getirildi. Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın atama ve görevden almalara ilişkin dokuz karar, Resmî Gazete'de yayımlandı. SPK'ya ilişkin kararla Muhsin Atcı kurul başkanlığına, Ersin Başar Ekmekci başkan vekilliğine, Yasemin Girici de kurul üyeliğine atandı. Aile ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı Şehit Yakınları ve Gaziler Genel Müdür Yardımcısı Halit Çağdaş görevden alındı. Kırşehir Müdürlüğüne Karabük İl Müdürü Abdurrahman Bilgiç, Sakarya Müdürlüğüne Bolu İl Müdürü Cemal Keskin, Bolu İl Müdürlüğüne Bartın İl Müdürü Yavuz Korkmaz geldi. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Dış İlişkiler Genel Müdürlüğüne Rahmi Kopar atandı. Maden Tetkik ve Arama (MTA) Genel Müdürlüğü'nde Orta Anadolu I. Bölge Müdürlüğü'ne Fatih Şahin, Güneydoğu Anadolu Bölge Müdürlüğü'ne Adnan Cengiz, Batı Karadeniz Bölge Müdürlüğü'ne Salih Erden, Kuzeybatı Anadolu Bölge Müdürlüğü'ne Aytekin Türkel getirildi. Devlet Malzeme Ofisi Genel Müdür Yardımcısı Abdulkerim Taşar görevden alındı. **HABER MERKEZİ**



Elektrikte yeni tarife ile 6,5 milyon haneye yüksek fatura

TÜKODER'den yapılan açıklamada, Elektrik Mühendisleri Odası'nın (EMO) tespitlerine göre dört kişilik ailenin asgari elektrik ihtiyacının aylık 230 kilovatsaat olduğu, bu hesaba ısınma, soğutma ve sıcak su ihtiyacının dahil olmadığı belirtildi. Yeni düzenlemeyle belirlenen yıllık 3 bin kilovatsaat sınırının aylık ortalama 250 kilovatsaat olduğuna dikkat çekilen açıklamada, "ailenin temel yaşam gereksinimi için kullandığı elektrik ne zamandan beri lüks tüketim sayılmaktadır?" denildi. Yıllık 3 bin kilovatsaat sınırını aşan konut abonelerinin ticari faaliyetlerin fiyatlandırılmasında esas olan piyasa maliyetlerine bağlı tarife anlayışıyla karşı karşıya bırakılacağı belirtilen açıklamada, "Evinde ailesinin temel ihtiyaçlarını karşılamak için elektrik kullanan yurttaşla ticari kazanç amacıyla elektrik tüketen işletme aynı anlayışla değerlendirilemez. Tüketiciyi tüccar gibi gören, temel ihtiyaçlarını piyasa koşullarına terk eden bu anlayıştan vazgeçilmelidir" ifadeleri kullanıldı.Düzenlemenin yüksek tüketimli aboneler kadar kalabalık aileleri, dar gelirlileri, emeklileri, elektrikle ısınan haneleri ve sağlık nedeniyle elektrikli cihaz kullanmak zorunda olan yurttaşları da etkileyeceği belirtilen açıklamada, 2027 tarifesinin belirlenmesinde 2026 tüketiminin esas alınması ve kararın yılın bitimine iki ay kala açıklanması eleştirildi. Bu durumun tüketicilerin önceden bilgilendirilmesi ve hukuki öngörülebilirlik açısından ciddi sorunlar yarattığı kaydedildi. Milyonlarca yurttaşın gıda, kira, ulaşım, sağlık ve enerji giderleri arasında tercih yapmak zorunda kaldığına dikkat çekilen açıklamada, elektrik faturalarına yeni yükler getirilmesinin yoksulluğu daha da derinleştireceği ifade edildi. Enerji yoksulluğunun yalnızca faturayı ödeyememek olmadığı belirtilerek, "Fatura korkusuyla evini ısıtamamak, yazın serinleyememek ve temel ihtiyaçlarından vazgeçmek zorunda kalmaktır. Elektrik tüketimini azaltmak her zaman tasarruf değildir; kimi zaman yoksulluğun dayattığı zorunlu bir vazgeçiştir" denildi.

Elektrik dağıtım hizmetlerinin özel şirketlerin kâr beklentilerine göre yürütülmesine karşı çıkılan açıklamada, üretim ve dağıtım maliyetleri, kayıp-kaçaklar, şirketlerin kârları, piyasa koşulları yeterince sorgulanmadan artan maliyetlerin bütün sorumluluğunun tüketiciye yüklenemeyeceğini belirtildi. Açıklamada, elektrik dağıtımında özelleştirme politikalarından vazgeçilmesi ve hizmetlerin doğrudan kamu eliyle yürütülmesi istendi. TÜKODER, konut aboneleri için yıllık 3 bin kilovatsaat olarak belirlenen Son Kaynak Tedarik Tarifesi sınırının geri çekilmesini ve konut tüketicilerinin ticari piyasa fiyatlandırmasının dışında tutulmasını talep etti. Dernek ayrıca hane geliri, ailede yaşayan kişi sayısı, iklim koşulları ve zorunlu enerji ihtiyaçları dikkate alınarak sosyal tarife uygulanmasını, tüketicilerin yıllık elektrik tüketimlerinin faturalarında açıkça gösterilmesini ve tarife değişikliklerinden önceden haberdar edilmesini istedi. **HABER MERKEZİ**



Yoksulluk 123 bin 856 lira açlık 38 bin 24 lira sınırında

TÜRK-İŞ Konfederasyonu, Ekim 2026 Açlık ve Yoksulluk Sınırı Araştırması'nı açıkladı. Araştırmaya göre, Ankara'da yaşayan dört kişilik bir ailenin sağlıklı, dengeli ve yeterli beslenebilmesi için yapması gereken aylık gıda harcaması tutarı 38 bin 24 lira 3 kuruşa yükseldi. Gıda harcamasının yanı sıra giyim, konut, ulaşım, eğitim ve sağlık gibi zorunlu ihtiyaçlar için yapılması gereken aylık harcamaların toplamı olarak hesaplanan yoksulluk sınırı ise 123 bin 856 lira 80 kuruş oldu. Bekar bir çalışanın aylık yaşama maliyeti ise 49 bin 124 lira 30 kuruş olarak belirlendi. Mutfak enflasyonu verilerine göre ise Ankara'da yaşayan dört kişilik bir ailenin gıda için yapması gereken asgari harcama tutarı önceki aya göre yüzde 0,59 arttı. Araştırmada, gıda harcamalarındaki on iki aylık değişim oranının yüzde 33,83, yıllık ortalama artış oranının yüzde 39,26 olduğu belirtildi. On aylık artış oranı ise yüzde 26,14 olarak gerçekleşti. **HABER MERKEZİ**

İŞ'TE EGE
İŞ DÜNYASININ REFERANS NOKTASI
2 KASIM 2026 PAZARTESİ



BAŞARININ ARKASINDAKİ GÖRÜNMEYEN MÜCADELE: CAN DOĞAN'IN HİKAYESİ

'Kendini yenersen herkesi yenersin'

Teknoloji ve yapay zeka alanında geliştirdiği projelerle adından söz ettiren girişimci Can Doğan, başarı hikayesinin arkasındaki çocukluk yıllarını, aile ilişkilerini ve kendi yolunu çizme mücadelesini anlattı. Küçük yaşta üstlendiği sorumlulukların ve yaşadığı kayıpların hayatındaki etkisine değinen Doğan, girişimcilik yolculuğunda aile desteğinden çok kendi kararlılığına güvendiğini vurguladı



RÖPORTAJ
HASRET DENİZ ÖZTOP

Başarı hikayelerinin çoğu, ulaşılan noktadan anlatılır. Oysa bazı hikayelerin asıl başlangıcı, henüz kimsenin fark etmediği bir çocukluk merakında, erken yaşta alınan sorumluluklarda ve tek başına verilen mücadelelerde saklıdır. Teknolojiye ve yapay zekaya duyduğu ilgiyle henüz 11 yaşında Python öğrenmeye başlayan Can Doğan için girişimcilik de böyle bir yolculuğun sonucu oldu. Çocukluk yıllarında yaşadığı kayıplar, aile desteği olmadan kendi yolunu çizme çabası ve geleceğine inandığı bir alanda üretme tutkusu, bugün iş hayatındaki yaklaşımını şekillendirdi. Lein Digital, Yapay Zeka Firması, Geo Akademi ve House of Lein ile farklı girişimlere imza atan Doğan ile başarının ardındaki görünmeyen emeği, aile kavramını, geçmişle kurduğu ilişkiyi ve genç girişimcilere vermek istediği mesajları konuştuk.

Bugün teknoloji ve yapay zeka gibi sürekli değişen bir alanda çalışıyorsunuz. Çocukluğunuza döndüğünüzde, ailenizin sizde bıraktığı ve bugün hâlâ kararlarınızı etkileyen en önemli değer nedir?

Ben sorumluluk almayı biraz erken öğrendim. Sağlıklı bir aile ortamında büyümedim. Hayatımdaki baba boşluğunu dayım İbrahim Doğan dolduruyordu. On iki yaşıma kadar yanımdaydı; 2008'de şehit olduğunda benim için kaybettiğim kişi aynı zamanda çocuk yanımdı. Bir şehit ailesinin ferdi olmak, hayat hikâyemin çok önemli bir parçası.

O yaşta böyle bir kayıp yaşayınca, hayatın her zaman size hazırlanmak için süre vermediğini anlıyorsunuz. Bugün aldığım kararlarda da bunun etkisi var. Sorumluluk almaktan kaçınmam, benim için önemli olan bir şeyi sürekli ertelemek istemem. Çünkü bazı şeylerin sonradan telafisi olmuyor.

Girişimci olma isteğinizin ortaya çıkmasında ailenizin nasıl bir etkisi oldu? Sizi cesaretlendirenler mi oldu, yoksa önce ikna etmeniz gereken kişiler mi vardı?

İkna etmem gereken kişi kendimden başkası değildi. Ailemin benim için düşündüğü yol, derslerime çalışmam ve bildikleri bir düzenin içinde ilerlememdi. Ben ise teknolojiyle ilgileniyor, 11 yaşındayken Python öğreniyor, yapay zekânın gelecekte neleri değiştireceğini düşünüyordum. Bu merakım desteklenmedi. Ama benim için geçici bir heves de değildi.

Bir noktadan sonra herkesi ikna etmeye çalışmak yerine yapabildiklerimi göstermeye odaklandım. 2016'da Lein Digital'i 2019'da Yapay Zeka Firmasını ve 2026'da Geo Akademi ile House of Lein'i kurdum. Bilgisayar başında başlayan merakımın birkaç işe dönüşmesi, ardından farklı girişimlerin gelmesi böyle oldu. Girişimcilikte ilk öğrendiğim şeylerden biri şuydu: Kararınızın sorumluluğunu taşımaya hazırsanız, başlamak için herkesin onayını beklemeniz gerekmiyor.

Çocukken nasıl biriydiniz? Bugünkü teknoloji merakınızı veya üretme isteğinizi o yıllarda fark eden biri olmuş muydu?

Bir şeye ilgi duyduğumda onunla uzun süre uğraşabilen, bazen dağınık, biraz dikkat eksikliği olan, sessiz ve sakin bir çocuktum. Phyton öğrenmeye başladığımda "yazılımda yorumlama dili" çağı başladığını fark ettim. Artık kimi için anlamsız kod yapılarındansa, daha düzenli ve İngilizce bilen birinin az çok kodun ne işe yaracağını anlayabileceği bir döneme giriş yapmıştık. Yapay zekânın gelişeceğine o yıllardan inanıyordum. Python öğrenirken de beni heyecanlandıran, kendi düşündüğüm bir şeyi çalışır hâle getirebilmekti. Bugün yaptığım işlerde hala aynı heyecan var.

Daha sonraki yıllarda eski başbakanımız Tansu Çiller ve oğlu Berk Uçuran Çiller ile çalışma fırsatım oldu. Bendeki potansiyeli en güçlü şekilde fark eden isimlerden biriydi Berk Bey. Farklı düşündüğüme, ileride büyük işlere imza atabileceğime güvendi. O dönemde başaramadığım bir e-ticaret mobil uygulaması projesini anlatmış olmama rağmen vizyonumu gördü. Yolun başındayken birinin sizde bunu görmesi önemli. Yıllar sonra kendisiyle tekrar iletişime geçtiğimde söylediği şey şuydu: "Doğru Yöndesin" Benim sık söylediğim bir söz var: "Önce kendini tanı; kendini yenersen herkesi yenersin." İnsan kendi korkularını, bahanelerini ve sınırlarını tanıyıp aşabildiğinde çok daha ileri gidebiliyor.

OpenAI ve Anthropic gibi küresel teknoloji ekosistemlerinde yer almak, ulusal ölçekte ses getiren projeler üretmek… Bunlar iş dünyası açısından önemli başarılar. Peki, aileniz için sizin en büyük başarınız nedir?

Ailem adına konuşamam; yıllardır görüşmüyoruz. Dolayısıyla başarılarımı nasıl değerlendirdiklerini bilmiyorum. Ben de kendi değerimi artık bu değerlendirmeye bağlamıyorum. Benim için asıl başarı, çocukken ilgilendiğim ve geleceğine inandığım alanda bugün iş üretebilmek. Lein Digital'i kurmak, Türkiye'de yeni bir yapay zeka çağının öncüsü olmak, GEO'yu Türkiye'ye getirmek, ulusal ölçekte ses getiren projelerde yer almak, yapay zeka çağında ilkleri gerçekleştirebilmek… Bunların hiçbiri bir günde olmadı. Bugün görünen sonuçların arkasında, kimsenin görmediği zamanlarda da çalışmaya devam etmek var. Kendi hayatımın yönünü belirleyebilmiş olmayı önemsiyorum.

İş hayatındaki başarılarınızı ilk kiminle paylaşmak istersiniz? Ailenizden gelen bir tepkinin, profesyonel çevrenizden aldığınız takdirden daha anlamlı olduğu bir an yaşadınız mı?

Güzel bir haberi, o iş için ne kadar uğraştığımı anlayan insanlarla paylaşmak isterim. Ailemle ilgili böyle bir anım yok. Ama emeğinizin görülmesi, birlikte çalıştığınız insanların sizinle aynı heyecanı yaşaması elbette kıymetli. Ekibimde çalışan herkes benim ne kadar çok çalıştığımı çok iyi bilir. Mesai saati gibi bir kavram bizde yok. Aynı mentaldeki insanları bir arada toplayabilmek, çalışkan ve girişim odaklı insanlarla çalışabilmek çok güzel bir his. O yüzden tabii ki ilk başta ekibimle paylaşırım.

Benim kendimle ilgili biraz zor bir tarafım var: Bazen kendimi takdir etmekte ve başardığımı hissetmekte zorlanıyorum. "Elon Musk'ın ulaştığı noktaya gelsem tatmin olur muydum?" diye düşünüyorum. Hiç sanmıyorum; yine kendimde başaracak ve geliştirecek başka bir şey bulurdum.

Bu yüzden takdir edilmek beni mutlu ediyor ama uzun süre o duygunun içinde kalmıyorum. Aklım kısa süre sonra "Bunu daha iyi nasıl yapabiliriz?" sorusuna gidiyor. Başardıklarımın farkındayım; sadece onları yapabileceklerimin sınırı olarak görmüyorum.

İnsanlar sizi teknoloji, yapay zekâ ve girişimcilik üzerinden tanıyor. Peki, iş hayatınızın dışında aileniz sizi nasıl tanımlar? Onların gözündeki Can Doğan ile profesyonel dünyadaki Can Doğan arasında ne fark var?

Ailem bugünkü beni ne kadar tanıyor, bunu bilemem. Ama iş hayatımdaki Can ile günlük hayatımdaki Can arasındaki farkı söyleyebilirim. Ticarette duygusallıkla karar vermem. Sorumlulukların yerine getirilmesine, işin doğru yapılmasına ve disiplinli çalışmaya bakarım. Çünkü benim kararlarımdan etkilenen bir ekip ve bize güvenen büyük markalar var.

Sosyal hayatımda ise çok merhametli olduğum söylenir. İnsanlara yardımsever ve iyi niyetli yaklaşmaya, onları anlamaya özen gösteririm. Yaptığım iyilikleri burada anlatmayı doğru bulmuyorum. Benim için özellikle niyet önemli. İyi niyetli bir insanın hatasına anlayış gösterebilirim. Kötü niyeti fark ettiğimde ise sınır koymakta zorlanmam. Bana manevi anlamda zarar veren her şeyi anında silebilirim.

Bugün geldiğiniz noktayı mümkün kılan, ancak kamuoyunun pek bilmediği bir aile desteği veya fedakârlığı var mı?

Kariyerimi kurarken arkamda böyle bir aile desteği olmadı. Bir karar alırken, risk üstlenirken veya işler zorlaştığında mücadeleyi kendim vermek zorundaydım. Başarısız olduğumda bunun sonucunu da benim taşımam gerekiyordu.

Aksine, borçlar içindeyken şirket kurdum. Sonrasında kendi ayaklarımın üzerinde durmayı öğrendim. Düştüm, kalktım , düştüm ve tekrar kalktım. Bugün kurduğum işe duyduğum bağlılıkta bunun payı büyük; hangi şartlarda başladığımı ve buraya gelmek için ne kadar uğraştığımı ve bundan sonrası için ne kadar çok çalışacağımı biliyorum.

Başarılarınızın gerisinde görünmeyen bir emek varsa, bu hikâyede ailenizin payını nasıl anlatırsınız?

Benim hikâyemde ailemin desteğinin olmayışı da karakterimi şekillendirdi. Kendi başıma karar vermeyi, risk almayı, çözüm bulmayı ve sonuçlarına katlanmayı öğrendim. Bugün geriye dönüp "İyi ki böyle olmuş" diyebiliyorum. Çünkü beni ben yapan şeylerden biri buydu. Bunu herkesin aynı zorlukları yaşaması gerektiğini düşündüğüm için söylemiyorum. Kendi geçmişimle kurduğum ilişki bu. Yaşadıklarımı sürekli kafaya takıp "kader buymuş" demek istemedim. Onlardan ne öğrenebileceğime baktım. Bugünkü bağımsızlığımda ve mücadele gücümde o yılların ciddi bir payı var.



Yıllar sonra iş hayatınızdaki unvanlarınızdan, projelerinizden ve başarılarınızdan bağımsız olarak ailenizin sizi nasıl hatırlamasını istersiniz?

Beni nasıl hatırlayacakları onların meselesi. Ben hayatımı yıllar sonra alacağım bir aile onayına göre kurmadım. Verdiğim emeği, aldığım sorumlulukları ve kim olduğumu biliyorum. Ama bu sorunun aileler açısından önemli bir tarafı var. Çocuğunuzu ciddiye almak için bir gün başarılı olmasını beklemeyin. Çocuklarınızın kendi yollarını bulmasındaki en büyük destek kafalarını okşayan bir anne elinden geçebilir. Başardıktan sonra gurur duymak kolay; henüz yolun başındayken yanında durabilmek değerli.

Bugün kariyerinizin başındaki genç Can Doğan karşınızda olsa ona ne söylerdiniz? Peki, ailenizden birine geçmişte söyleyemediğiniz bir şeyi bugün söyleme fırsatınız olsa bu ne olurdu?

Genç Can'a "Önce kendini tanı" derdim. Bir de her şeyi tek başına yapabiliyor olmanın, her şeyi tek başına yapman gerektiği anlamına gelmediğini söylerdim. Kendi gücünü bilmek kadar, birlikte üreteceğin insanları doğru seçmek de önemli. Aileme söyleyeceğim şey ise daha genel bir mesaj olurdu: Çocuklarınızın mutlu geleceği, sevgiyle başlar. Girişimci arkadaşlara da tavsiyem net: Kendinizi tanıyın.

Troya ve çevresindeki kültür rotasına ilgi yüzde 32 arttı

Christopher Nolan'ın Homeros'un Odysseia destanından uyarladığı The Odyssey filmi ve Roma Kolezyumu'nda açılan Troya ve Roma sergisiyle uluslararası gündemde yeniden öne çıkan Troya, 2026 yılında ziyaretçilerin yoğun ilgisini gördü. Troya Müzesi, Troya Örenyeri ve Assos Örenyeri, yılın ilk dokuz ayında 860 bin 834 ziyaretçiyi ağırladı. Geçen yılın aynı dönemine göre ziyaretçi sayısı yüzde 32,2 arttı.

UNESCO Dünya Mirası Listesi'nde yer alan Troya, binlerce yıllık tarihi, Homeros destanlarına konu olan anlatıları ve evrensel kültürel miras değeriyle uluslararası ilgi görmeye devam ediyor. Troya Müzesi Müdürlüğü verilerine göre, Troya Müzesi, Troya Örenyeri ve Assos Örenyeri 2026 yılının ilk dokuz ayında geçen yılın aynı dönemine kıyasla önemli bir ziyaretçi artışı kaydetti. Özellikle Troya Müzesi ve Assos Örenyeri'ndeki yükseliş, Çanakkale'nin kültür turizmi potansiyelini bir kez daha ortaya koydu. Troya Müzesi, yılın ilk dokuz ayında 223 bin 762 ziyaretçiyi ağırlayarak geçen yılın aynı dönemine göre ziyaretçi sayısını yüzde 32,9 artırdı. Böylece müze, 2025 yılının tamamındaki ziyaretçi sayısını henüz eylül ayı sonunda geride bıraktı. Assos Örenyeri'nde de geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 80'in üzerinde artış gerçekleşti.

YENİDEN GÜNDEME TAŞINDI

2026 yılının uluslararası kültür ve sanat gündeminde öne çıkan gelişmelerden biri, dünyaca ünlü yönetmen Christopher Nolan'ın Homeros'un Odysseia destanından uyarladığı The Odyssey filmi oldu. Matt Damon, Anne Hathaway, Tom Holland ve Robert Pattinson gibi dünyaca tanınan oyuncuların rol aldığı film, Homeros'un binlerce yıllık anlatısını modern sinema aracılığıyla yeniden geniş kitlelerle buluşturdu. İlyada ve Odysseia destanlarının merkezinde yer alan Troya ve Troas coğrafyası, bu gelişmeyle birlikte dünya kültür gündeminde yeniden dikkat çekti. Troya'nın uluslararası tanıtımına katkı sağlayan bir diğer önemli gelişme ise Roma'daki Kolezyum'da gerçekleştirilen 'Troia ve Roma: Antik Akdeniz'in Mitleri, Efsaneleri ve Hikâyeleri' sergisi oldu. 11 Haziran 2026 tarihinde ziyarete açılan ve 8 Kasım'a kadar ziyaretçilerini ağırlayacak sergi, Türkiye ve İtalya arasındaki kültürel iş birliğinin önemli örneklerinden biri olarak öne çıktı. Kolezyum gibi dünya çapında tanınan bir tarihî mekânda Troya'nın anlatısına yer verilmesi, Anadolu'nun arkeolojik ve kültürel zenginliğinin uluslararası ölçekte tanıtılması açısından önemli bir kazanım oldu. **İHA**



'Efes Selçuk'un gücü köklerinden geliyor'

Efes Selçuk Belediyesi ve İzmir Büyükşehir Belediyesi Turizm Şube Müdürlüğü iş birliği ile sürdürülebilir turizm alanındaki uluslararası başarılarına bir yenisini daha ekledi. Green Destinations tarafından düzenlenen 2026 En İyi 100 Hikâye (Top 100 Good Practice Stories) programında, Selçuk Efes Tarımsal Kalkınma Kooperatifi (SETKOP), "Beyond Ephesus: A Living Culture of Production" (Efes'in Ötesinde: Yaşayan Bir Üretim Kültürü) başlıklı çalışmasıyla dünyanın örnek sürdürülebilir turizm uygulamaları arasına girdi. Son yıllarda uluslararası alanda önemli başarılara imza atan Efes Selçuk; 2023 yılında Şirince'nin Birleşmiş Milletler Dünya Turizm Örgütü'nün (UNWTO) Best Tourism Villages programında dünyanın en iyi turizm köyleri arasında yer almasıyla başlayan süreci, yeni başarılarla sürdürüyor. Green Destinations değerlendirmelerinde 2025 yılında Gümüş (Silver), 2026 yılında Altın (Gold) sertifika almaya hak kazanan Efes Selçuk, 2025 yılında Efes Tarlası Yaşam Köyü'nün En İyi 100 Hikâye listesine seçilmesiyle de uluslararası alanda dikkat çekmişti. Efes Tarlası Yaşam Köyü, 2026 yılında ise Halkın Seçimi Ödülü'nü (People's Choice Award) kazanmıştı. 28 Ekim 2026 tarihinde açıklanan Green Destinations 2026 En İyi 100 Hikâye sonuçlarıyla birlikte SETKOP'un başarısı da bu uluslararası başarı zincirine eklendi. Elde edilen başarının kent için taşıdığı anlamı ifade eden Efes Selçuk Belediye Başkanı Filiz Ceritoğlu Sengel; "Efes Selçuk'un uluslararası alanda elde ettiği her başarı, bu kentin yalnızca geçmişten gelen güçlü mirasının değil, bugün üreten, dayanışmayı büyüten ve geleceğe umutla bakan insanlarının da eseridir. Biz turizmi yalnızca ziyaretçi sayısıyla değil; yerel üreticiyi güçlendiren, tarımsal mirasımızı koruyan ve kentimizin değerlerini geleceğe taşıyan bir anlayışla ele alıyoruz. SETKOP'un bu başarısı, üretimin ve dayanışmanın evrensel bir değer olduğunu bir kez daha gösterdi. Efes Selçuk'un hikâyesini, köklerimizden aldığımız güçle hep birlikte yazmaya devam edeceğiz. Bizlerle birlikte bu yolda yürüyen İzmir Büyükşehir Belediyesi Turizm Şube Müdürlüğü'ne teşekkür ediyoruz" dedi. **HABER MERKEZİ**